



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу медичних товарів, 30000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 7 липня 2025

Компанія: [Онкомедика](https://jobs.ua/company/id/1630325) (https://jobs.ua/company/id/1630325) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Медицина, фармацевтика](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	бажано
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компанія «ОНКОМЕДИКА» є провідним постачальником виробів медичного призначення в галузі інфузійної терапії, онкології та хірургії. Наша компанія спеціалізується на постачанні інноваційних та якісних продуктів, що допомагають лікарям у наданні кращого догляду пацієнтам.

В зв'язку з розширенням діяльності, ми шукаємо енергійного та мотивованого **Менеджера з продажу медичних товарів**

Для нас важливо:

- Досвід роботи в продажах в галузі медицини буде перевагою;
- Знання медичної термінології та основних принципів роботи з медичними виробами;
- Відмінні комунікативні та переговорні навички;
- Вміння працювати в команді та досягати поставлених цілей;
- Висока самомотивація та орієнтація на результат;
- Ведення роботи в CRM-системі, робота з 1С;
- **Готовність до відряджень.**

Обов'язки:

- Супровід клієнта на всіх етапах співпраці;
- Проведення презентацій та демонстрацій продуктів компанії фахівцям у сфері здоров'я;
- Аналіз потреб клієнтів та розробка індивідуальних рішень, відповідно до їхніх вимог;
- Участь у внутрішніх та зовнішніх заходах компанії, які спрямовані на підвищення відомостей про продукцію та підтримку іміджу компанії на ринку;
- Постійна комунікація з клієнтами для вирішення їхніх поточних потреб і вирішення можливих проблем, пошук нових клієнтів для підвищення обсягів продажів;
- Збільшення продажів шляхом активного контактування з потенційними клієнтами;
- Ведення переговорів та укладання угод з клієнтами;

- Підтримка відносин зі старими клієнтами шляхом проведення регулярних зустрічей та консультацій;
- Контроль над відвантаженням товару і розрахунками з покупцями;
- Вивчення ринку та аналіз конкурентів;
- Здійснення продажів продукції компанії, консультування клієнтів щодо продукції та послуг;
- Підготовка комерційних пропозицій;
- Забезпечення продажів через тендерні закупівлі;
- Ведення обліку продажів, підготовка звітності та аналіз результатів роботи;
- Проведення демонстрацій продукції та тренінгів для клієнтів;
- Регулярні візити до нових клієнтів, будівництво довгострокових відносин та робота з діючими клієнтами. Постійний моніторинг ринку в обраній сфері;
- Взаємодія з іншими підрозділами компанії.

Компанія пропонує:

- графік роботи: пн-пт, 9–18;
- офіційне працевлаштування згідно КЗпП;
- **заробітна плата — 25000 — 30000 грн.** (ставка + % від обсягу продажу), компенсація супутніх витрат, біла оплата;
- **квартальні премії** та зрозумілі умови їх нарахування;
- програму навчання своїх співробітників;
- працюватимете з товарами високої якості у команді професійних менеджерів;
- роботу в компанії, що розвивається та дає змогу рости усім, хто на борту;
- забезпечення всім необхідним для комфортної роботи;
- систему лояльності, передбачену в компанії за віддану роботу (можливість корпоративного кредитування, покриття витрат на лікування тощо).

Якщо ви маєте досвід і бажання працювати в цікавій галузі та досягати успіху, будь ласка, надішліть своє резюме. Ми раді будемо розглянути вашу кандидатуру!

Контактна інформація

Телефон: +38 (095) 625-83-06

Контактна особа: Валентина

Адреса: Київ, вул. Ореста Васкула