



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу сільськогосподарської техніки, 15000 грн.

📍 Вінниця, 🔄 16 березня

Компанія: [ТОВ «Агрокоптер Груп»](https://jobs.ua/company/id/1639843) (<https://jobs.ua/company/id/1639843>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Сільське господарство, агробізнес](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Компанія «AGRO COPTER» є офіційним дилером агротехніки XAG в Україні. Ми — надійний постачальник інноваційних агродронів-обприскувачів. Наші продукти допомагають фермерам покращити ефективність вирощування рослин та знизити витрати. Наша мета — підтримати фермерів у досягненні своїх цілей у сільському господарстві та забезпечити їх найкращими інструментами для роботи.

Ми шукаємо енергійних та мотивованих кандидатів на посаду Менеджера з продажу в нашому офісі, в місті Вінниця.

Якщо ви відповідаєте нашим критеріям та маєте бажання приєднатися до нашої команди, надішліть своє резюме на електронну пошту [відгукнутися] Ми розглянемо всі отримані заявки та зв'яжемося з обраними кандидатами для подальшої співбесіди протягом 2х днів.

З нами можна зв'язатись: по телефону Показати телефон або через Телеграм @agrocopter1

Вимоги:

- Досвід роботи в продажах, в тому числі, по телефону, буде перевагою.
- Вміння переконувати, бути аргументованим.
- Вміння легко взаємодіяти з людьми під час спілкування.
- Вміння слухати та чути співрозмовника під час спілкування.
- Мати здібність до навчання та сприйняття нової інформації.
- Розуміння, чим більший результат, тим вища заробітна плата.

Ми пропонуємо:

- Конкурентну заробітну плату та систему бонусів. Ви працюєте з існуючою базою клієнтів і отримуєте за це гарантовану ставку. Продаж продукту або послуги забезпечить вам збільшення заробітної плати в 2–3 рази і це не межа.
- Ми експерти в своїй галузі, готові ділитися своїми знаннями та досвідом, щоб ти мав максимальний результат. Забезпечимо навчанням технікам продажу, технікам відпрацювання заперечень, користуванням CRM системою, особливостям роботи з агродроном. Готові відповідати на всі питання, які в тебе будуть виникати під час роботи.
- Нормований робочий день в комфортному офісі: 9.00 -18.00, обід 1 година, сб-нд вихідний.
- Дружню та сприятливу атмосферу в колективі.
- Офіційне працевлаштування.

Обов'язки:

- Залучати нових клієнтів через дзвінки по телефону по існуючій базі, розвивати з ними довгострокові відносини.
- Здійснювати активний пошук потенційних клієнтів на різних ресурсах: соцмережі, месенджери, дошки оголошень тощо.
- Проводити презентації продуктів та послуг компанії.
- Забезпечувати високий рівень обслуговування клієнтів, мати клієнтоорієнтований підхід до роботи.
- Формувати у клієнтів позитивне ставлення до компанії та продукту.
- Вести відповідну документацію та звіти про продажі.

Контактна інформація

Телефон: +38 (097) 246-48-74
Контактна особа: РоманТкачук
Сайт: <https://agrocopter.net/>
Адреса: Вінниця, Немирівське шосе 189 Г