https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-lzing-avtomoblv-sg-tehnki-spetstehnki-3846373

Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (лізинг автомобілів, с/г техніки, спецтехніки), 70000 грн. + %

Київ, 6 жовтня 2025

Компанія: Бест Лізинг (https://jobs.ua/company/id/1640004) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Юриспруденція, право, Банківська справа, ломбарди

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	бажано
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компанія BEST Leasing працює на ринку з 2005 року, та є одним із лідерів лізингового ринку України, має філіали в 6-ти містах України та продовжує кожний рік активно розвиватися і зростати.

Зараз ми в пошуку у самий більший і драйвовий Департамент продажів — **Менеджера з продажу (лізинг автомобілів, сільськогосподарської техніки, спецтехніки- нових та БУ)**.

Вимоги до кандидата:

- вища освіта (стане в нагоді: фінансова / економічна / юридична);
- з досвідом роботи керівником в системних командах продажів (буде плюсом якщо: в продажах авто та техніці, послуг з лізингу або банківських продуктів, FMCG, B2B)
- самовмотивований менеджер з орієнтацією на результат, з бажанням бути кращим і першим;
- маєте "чорний пояс" з технік продаж :);
- маєте досвід керівника, організації та розвитку команди;
- з бажанням постійно розвиватись та вдосконалюватись, очолювати бізнес напрямки, будувати кар'єру;
- з готовністю працювати за межами офісу та online;
- впевнено володієте ПК;
- наявність водійського посвідчення та досвід роботи в CRM, месенджерах, соціальних мережах.

Функціональні обов’язки:

- активно продавати продукти та послуги компанії по каналам продажів, виконувати плани продаж командою 4-5 менеджерів;
- здійснювати пошук та залучення нових клієнтів, обробка вхідного потоку звернень потенційних клієнтів;
- робота з діючими клієнтами та по рекомендаціям;
- співпрацювати з автодилерами та дилерами авто, техніки, обладнанням;
- організовувати роботу з лідами;
- проводити успішні переговори з клієнтами та партнерами;
- вміння працювати на позитиві вітаються!
- здійснювати збір та підписання документів для лізингу.

Умови роботи:

- графік роботи: з Пн по Пт, з 9 до 18 (можливе обговорення індивідуального графіку роботи: з 8 до 17 або з 10 до 19);
- офіційне працевлаштування по трудовій книжці;
- своєчасна виплата заробітної плати 2 рази на місяць;
- **конкурентний рівень заробітної плати (25000,0 грн. ставка + бонуси), можливість отримувати дохід від 40 000 до 90 000 грн в середньому на місяць;**
- оплачувані лікарняні та відпустки згідно законодавства України;
- компенсація витрат на проїзд та відрядження, паливо та амортизацію;
- перспективи розвитку і самореалізації в різних проектах;
- можливість застосувати свій досвід та талант в кращій команді професіоналів!

Якщо ти ефективний продавець; тобі цікаві on- та of-line продажі, ти активний, швидкий і креативний; кайфуєш від розвитку відносин з партнерами, клієнтами і агентами; тобі важливий розвиток в маркетингу, комунікаціях; ти бажаєш ефективно спілкуватися з керівниками великих корпорацій і маленькими бізнесами; розумієш, що бізнес - це найбільша азартна гра, та готовий влитися до НАЙКРАЩОЇ команди у стабільній та фінансово успішній компанії — тоді швидше відправляй своє резюме!

Контактна інформація

Контактна особа:	AnnaVitkovska
Сайт:	http://bestleasing.com.ua
Адреса:	Київ, Лінійна, 17