



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажу, 35000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 14 квітня

Компанія: [Mosaic Dynamics Corporation](https://jobs.ua/company/id/1640164) (https://jobs.ua/company/id/1640164) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: не має значення  
Досвід роботи: бажано  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

Вимоги, побажання: 1. Освіта:

- Вища освіта (економіка, маркетинг, управління або в іншій відповідній сфері).

2. Досвід роботи:

- Успішний досвід виконання планів продажу та досягнення цілей.

3. Навички:

- Відмінні комунікативні навички та вміння вести переговори.
- Знання технік продажу та управління клієнтськими відносинами.
- Аналітичні здібності для оцінки ринку та конкурентного середовища.

4. Особистісні якості:

- Ініціативність, проактивність та орієнтація на результат.
- Висока мотивація та здатність працювати в стресових ситуаціях.
- Вміння працювати в команді та взаємодіяти з колегами.

5. Технічні навички:

- Знання CRM-систем (бажано).
- Володіння MS Office (Excel, PowerPoint, Word).

6. Мова:

- Вільне володіння українською та російською мовами; знання англійської буде перевагою.

Обов'язки: 1. Розробка стратегії продажу:

- Формування та реалізація плану продажу для досягнення встановлених цілей.
- Аналіз ринку та конкурентів для виявлення нових можливостей.

2. Управління клієнтською базою:

- Встановлення та підтримка довгострокових відносин з клієнтами.
- Проведення регулярних зустрічей та переговорів з ключовими клієнтами.

3. Виконання плану продажу:

- Досягнення щомісячних і кварталних цілей з продажу.
- Моніторинг та аналіз результатів продажу, підготовка звітності.

4. Пошук нових клієнтів:

- Активний пошук потенційних клієнтів через різні канали (мережі, виставки, холодні дзвінки).
- Проведення презентацій продуктів або послуг для нових клієнтів.

5. Консультації та підтримка клієнтів:

- Надання професійних консультацій щодо продуктів/послуг компанії.
- Вирішення питань та проблем клієнтів у процесі співпраці.

6. Співпраця з командою:

- Взаємодія з іншими відділами (маркетинг, логістика, фінанси) для забезпечення успішного виконання угод.
- Участь у розробці рекламних кампаній та акцій.

7. Аналіз ринку:

- Вивчення тенденцій ринку та потреб споживачів.
- Збір і аналіз відгуків клієнтів для покращення продуктів і послуг.

8. Навчання та розвиток:

- Постійне підвищення кваліфікації, участь у тренінгах і семінарах.

- Передача знань та досвіду молодшим співробітникам.

- Умови: 1 Заробітна плата: 35 000 грн, із можливістю щомісячного перегляду та підвищення залежно від ваших результатів.  
2 Графік роботи: Пн-Пт, з 09:00 до 19:00 (обідня перерва з 13:00 до 14:00, а також короткі перерви протягом дня).  
3 Місце роботи: Офіс розташований між станціями метро Університет та Золоті Ворота.  
4 Формат працевлаштування: Офіційне або за внутрішнім договором (при офіційному оформленні – відпустка 21 робочий день після пів року роботи).  
5 Виплата заробітної плати: Один раз на місяць.

### **Контактна інформація**

Телефон: +38 (066) 501-59-73  
Контактна особа: МаріяБарашек  
Сайт: <https://www.mosaic-corporation.com/#Study>  
Адреса: Київ, Пирогова