



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу сільськогосподарської техніки

📍 Святопетрівське, 🕒 1 травня 2025

Компанія: [БіБі Карс](https://jobs.ua/company/id/1640327) (<https://jobs.ua/company/id/1640327>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Транспорт, автосервіс](#), [Сільське господарство, агробізнес](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компанія "БіБі Карс" спеціалізується на постачанні сільськогосподарської техніки та обладнання, будівельної, комунальної та складської техніки, комерційних і легкових автомобілів, автобусів, БПЛА, а також всіх елементів агротехнологій - насіння, засобів захисту рослин, добрив.

Наразі компанія офіційно представляє в Україні виробників вантажних автомобілів SINOTRUK, JAC та FAW, автобусів SUNLONG, легкових автомобілів BAIC, FAW, BAW, будівельної техніки ACE, CHANGLIN тощо.

Забезпечує високопрофесійний технічний сервіс за всіма напрямками та постачання запасних частин.

Робота в команді БіБі Карс — це можливості особистісного розвитку, достойного фінансового заробітку та швидкого кар'єрного росту! Зростай разом з нами!

Вимоги до кандидата:

- Вища економічна та технічна освіта в галузі сільського господарства. Допускається технічна освіта в галузі дорожнього будівництва, автотранспорту;
- **Досвід активних продажів в даному сегменті (сільськогосподарської техніки) від 2-х років, або в аналогічній сфері продажів;**
- Досвід роботи в системі 1С;
- Високі комунікативні навички, досвід ведення успішних перемовин;
- Вільне володіння українською та російською мовами, знання англійської мови буде перевагою;
- Вміння переконувати людей;
- Знання ринку та особливостей збуту с/г техніки;
- Активність, амбіційність, цілеспрямованість, енергійність;
- Наявність клієнтської бази с/г підприємств вітається;
- Готовність до відряджень по Україні;
- Посвідчення водія категорії «В», досвід водіння.

Основні обов'язки:

- Прямі продажі сільгосптехніки по всій території України;
- Залучення нових клієнтів та підтримка існуючого портфеля клієнтів;
- Проведення переговорів та укладення угод.

Ми пропонуємо:

- Офіційне працевлаштування та дотримання гарантій КЗпП;
- Конкурентоспроможна оплата праці;
- Агресивна бонусна система;
- Корпоративний мобільний зв'язок, ноутбук, використання службового авто;
- Можливість продавати весь продуктовий портфель компанії;
- Можливість професійного розвитку та кар'єрного зростання;

- Дружний колектив та сприятливі робочі умови.

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 353-08-71

Контактна
особа: Катерина

Адреса: Святопетрівське, Індустріальна, 31