



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 25000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 12 червня 2025

Компанія: [ТОВ «Браво Ліфт»](https://jobs.ua/company/id/1640402) (https://jobs.ua/company/id/1640402) (Всі вакансії)

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Виробництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

В зв'язку з розвитком та інтенсивним ростом компанії запрошуємо **Менеджера з продажу**. Ми шукаємо енергійного та амбітного Менеджера з продажу, який допоможе розвивати нашу компанію та займати лідерські позиції на ринку ліфтобудівної галузі.

Ключові завдання:

ОБОВ'ЯЗКОВО: Вміння особисто продавати та досягати результату!!!

- Активні особисті продажі обладнання та послуг компанії;
- Розвиток клієнтської бази (та робота з холодною базою);
- Робота з існуючими клієнтами;
- Проведення перемовин та особистих зустрічей з метою презентації продукції та послуг компанії;
- Підтримка тривалих відносин з постійними клієнтами;

Ви нам підходите, якщо Ви маєте:

- Успішний досвід у сфері продажу від 2-х років;
- Результативний досвід комерційної роботи в сфері продажів (ринки: промислове обладнання, будівництво, інше);
- Знання B2B ринку;
- Відмінне знання розмовної та письмової мови;
- Гарне знання Офісних програм, навички роботи з CRM системами, 1С 8.2 бажано;
- Орієнтація на результат та позитивне ставлення до життя;
- Бажано досвід роботи з будівельними компаніями та будівництвом.

Умови праці:

- графік роботи: 5/2 з 8.00 до 17.00 + можливі відрядження;
- заробітна плата 2 рази на місяць. ЗП = базова ставка + %;
- обладнане робоче місце, та корпоративний зв'язок;
- можливість постійного розвитку та навчання, професійного і кар'єрного зростання.

Кінцева заробітна плата визначається за результатами співбесіди.

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 633-33-31

Контактна особа: Іван Солдатенко

Сайт: <http://bravo-lift.com>

Адреса: Київ, вул. Бориспільська,
9