



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (зі знанням німецької) Віддалено, 60000 грн.

📍 Київ, 🔄 4 вересня 2025

Компанія: [Гриценко Т.В.](https://jobs.ua/company/id/1628168) (<https://jobs.ua/company/id/1628168>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Хочеш працювати в команді, де твої ідеї мають значення? Тоді долучайся до нас у команду TOP-CALL? **TOP-CALL-міжнародний аутсорсинговий контакт-центр, який працює на ринку з 2013 року.** За останні 10 років ми виростили до міжнародного рівня з офісами в Колумбії та Україні, обслуговуючи клієнтів із різних галузей Казахстану, Європи та Латинської Америки.

Наша команда — це понад 250 фахівців, які щодня доводять, що професіоналізм, відкритість та націленість на результат приносять успіх!

У свою команду наразі запрошуємо **Sales manager (зі знанням німецької мови)!**

Ми пропонуємо:

- ✓ **Своєчасна оплата праці**, що складається з **фіксованої ставки 6,4 Євро/год + % від викупу товарів.**
- ✓ **Повністю віддалена робота.**
- ✓ **Зручний графік:** зміни на вибір з 10:00 до 19:00, 13:00—22:00. Можна вибрати одну зручну зміну. 15 робочих днів оплачуваної відпустки/рік.
- ✓ Кар'єрний ріст: можливість вирости до Team Lead, Тренера чи Менеджера QI.
- ✓ Постійне навчання за рахунок компанії та підвищення кваліфікації
- ✓ Бонус після успішного проходження та виходу на роботу.
- ✓ Дружній колектив і наставники, які завжди допоможуть.
- ✓ Подарунки на річницю роботи та дітям співробітників на свята.
- ✓ Спеціальні бонуси для менеджерів з найвищими показниками: індивідуальний графік, оплата спортивних абонементів або оплата курсів з іноземної мови, оплата розваг та інші привілеї.
- ✓ Акція «Бонус за новачка» (ти отримуєш приємний бонус за кожного працівника, що прийшов по твоїй рекомендації)

Наші бізнес-цінності:

Відкритість — ми цінуємо вміння говорити прямо, чути інших і шукати нові підходи.

Надійність — для нас важливо, щоб на кожного члена команди можна було покластися, і ми створюємо умови для відповідальної роботи.

Безперервний розвиток — ми не чекаємо досконалості, але очікуємо бажання вчитися та вдосконалюватися.

Націленість на результат — ми працюємо, щоб досягати реальних результатів, а не для виконання формальних планів.

Твої майбутні обов'язки:

- ✓Здійснювати дзвінки .
- ✓Виявляти потреби клієнтів, презентувати товари та працювати з запереченнями.
- ✓Продавати продукцію компанії за скриптами.
- ✓Фіксувати замовлення в CRM-системі.

Що потрібно, щоб до нас приєднатись:

- ✓Знання німецької мови: від рівня B2+ і вище (важливо розмовний рівень)
- ✓ПК/ноутбук, дротова гарнітура та стабільний інтернет.
- ✓Вільне володіння ПК і офісними програмами.
- ✓Уміння продавати або бажання навчитися це робити.
- ✓Бажано володіння техніками продажу та роботою з запереченнями.

Що для нас важливо?

Щоб ви бачили сенс у тому, що робите, були чесними з собою та колегами й не боялися вийти за межі звичного, коли це потрібно.

Якщо ви шукаєте місце, де ваші дії справді впливають на результат, ми будемо раді познайомитися, **залишайте відгук або пишіть у Telegram: @juliamil92**

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 080-77-71

Контактна особа: ТетянаГриценко

Сайт: <https://top-call.com/>