



Ваш надійний помічник

Sales manager, 35000 грн. + %

📍 Львів, 🕒 16 липня 2025

Компанія: [ProgGenius](https://jobs.ua/company/id/1640948) (<https://jobs.ua/company/id/1640948>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB фахівці](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від року
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Про нас:

ProgGenius — молода та амбітна IT-компанія, що спеціалізується на розробці програмних рішень для бізнесу. Ми допомагаємо клієнтам з усього світу оптимізувати процеси та масштабуватись завдяки сучасним технологіям.

У зв'язку з активним зростанням ми шукаємо **Sales Manager'a**, який має досвід у **лідогенерації** та готовий допомагати нам розширювати клієнтську базу.

Обов'язки:

- Пошук та залучення нових клієнтів (B2B, міжнародний ринок).
- Генерація лідів через:
 - Upwork
 - LinkedIn
 - Email outreach
 - Фріланс-платформи.
- Написання холодних повідомлень, пошук рішень під потреби клієнтів.
- Ведення трекінгу активностей і бази клієнтів.
- Ведення повного циклу продажу: від першого контакту до укладання договору.
- Проведення презентацій та переговорів з потенційними клієнтами.
- Взаємодія з технічною командою для підготовки комерційних пропозицій.
- Ведення CRM (Pipedrive, HubSpot) і звітність по результатах.

Вимоги:

- Досвід у продажах IT-продуктів або сервісів від 1–2 років.
- Практичний досвід у лідогенерації (LinkedIn, Upwork, email).
- Відмінні комунікативні навички, вміння переконувати.
- Англійська мова — B2+ (для спілкування з міжнародними клієнтами)
- Досвід роботи з CRM-системами (Pipedrive, HubSpot).
- Самостійність, ініціативність, націленість на результат.
- Базові знання сучасних підходів до продажів (SPIN, Challenger Sales) — як перевага.

Ми пропонуємо:

- Конкурентну ставку + бонуси за виконання KPI.
- Можливість кар'єрного зростання в динамічній компанії.
- Повністю віддалений формат роботи та гнучкий графік.
- Участь у цікавих проєктах і взаємодія з командою професіоналів.
- Можливість впливати на зростання відділу продажів і процесів у компанії.

Контактна інформація

Контактна
особа:

ЕлінаВатуліна

Сайт:

<https://www.proggenius.com/>