



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (beauty-сфера), 15000 грн.

📍 Київ, 🕒 19 липня
2025

Компанія: [MDA Ukraine](https://jobs.ua/company/id/1640975) (<https://jobs.ua/company/id/1640975>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Краса та SPA-послуги](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: бажано
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Опис вакансії

MDA UKRAINE — не просто компанія, а трендсеттер у світі професійної косметології! Ми формуємо майбутнє б'юті-індустрії в Україні та за її межами, відкриваючи доступ до інноваційних рішень, ексклюзивних продуктів і передових методик догляду за шкірою.

Зараз ми в пошуках **менеджера з продажу**, який стане обличчям бренду та драйвером його розвитку. Якщо ти амбіційний, гориш ідеєю продажів і хочеш бути частиною компанії, яка змінює правила гри на ринку — тоді ця можливість для тебе!

Що ти будеш робити:

- Знайомитися з нашим продуктом і глибоко розуміти його особливості.
- Будувати довірчі відносини з косметологами та клініками, супроводжувати їх та залучати нових клієнтів.
- Брати участь у міжнародних виставках та б'юті-конгресах.
- Подорожувати по Україні та за кордон, розширюючи вплив компанії.
- Вести CRM, аналізувати продажі, досягати цілей і отримувати кайф від результату.

Що ми цінуємо:

- ✓ Готовність вчитися — ми працюємо з преміум-продуктами, і ти маєш їх відчувати як частину себе.
- ✓ Проактивність — нам важливо, щоб ти не просто виконував задачі, а сам генерував ідеї.
- ✓ Емоційний інтелект — розуміння клієнтів, їхніх бажань і потреб допоможе тобі продавати не просто товар, а рішення.
- ✓ Комунікабельність — ти будеш взаємодіяти з лідерами б'юті-ринку, тому вміння зацікавити та вести переговори — маст-хев!
- ✓ Досвід у B2B-продажах — буде перевагою, але головне — твоє бажання рости та розвиватися.

Що ми пропонуємо:

- Гідну оплату: ставка + бонуси (доходи від 15 000 грн, верхньої межі немає!).
- Навчання: доступ до ексклюзивних знань від топових експертів ринку.
- Кар'єрний ріст: від менеджера до керівника напрямку.
- Драйвову команду: працюємо на результат, але з душею!
- Гібридний формат роботи: частково в офісі, частково віддалено
- Подорожі: як в Україні, так і за кордоном — з користю та задоволенням.

Умови роботи:

- Робочий графік: Пн., Ср., Пт — 10:00–18:00 в офісі, Вт., Чт., — 10:00 до 18:00 — віддалено (якщо є така технічна можливість)
- Заробітна плата: ставка + % від продажу (в цілому від 30 000 грн.);

- Компенсація витрат на відрядження та мобільного зв'язку;
- Випробувальний термін: до 2 місяці.

Якщо ти відчуваєш, що це саме те, що тобі потрібно — надсилай резюме!

Ми на зв'язку: 51

Контактна інформація

Телефон: +38 (063) 245-33-51

Контактна
особа: InnaKasianchuk