



Ваш надійний помічник

Менеджер В2В проектних продажів (водопостачання, пожежотушіння, будівництво), 35000 грн.

📍 Київ, 🔄 8 вересня 2025

Компанія: [Vitover Business Support](https://jobs.ua/company/id/68146) (<https://jobs.ua/company/id/68146>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Будівництво](#), [архітектура](#), [Торгівля](#), [продажі](#), [закупівлі](#), [Виробництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

«МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТНИХ ПРОДАЖІВ»,

(«МЕНЕДЖЕР В2В ПРОДАЖІВ», «МЕНЕДЖЕР АКТИВНИХ ПРОДАЖІВ»).

UFP GROUP це:

- Постачання та продаж обладнання для різних систем пожежогасіння на ринку України (насосні станції для пожежогасіння, водопостачання та роботи з резервуарами для різних потреб);
- Проектування систем пожежогасіння (є власний технічний відділ в структурі компанії);
- Власне виробництво резервуарів для різних галузях сільського господарства та промисловості (Пожежні резервуари, Зберігання рідких добрив, Зберігання патоки, Теплиці, водопідготовка для поливу, Вода питна, Вода технічна, Збір зливових вод, Садки для вирощування та розведення риби, Обваловка резервуарів ПММ і т.д.)

Будь ласка, ознайомтесь з діяльністю компанії на офіційних сайтах

ufp-tanks.com та ufppro.com

ФУНКЦІОНАЛЬНІ ОBOB'ЯЗКИ:

- Активні продажі обладнання: насосного обладнання та металевих збірних резервуарів;
- Супровід клієнтів на всіх етапах угоди: продажі, комунікації з внутрішніми підрозділами компанії (на етапі проектування, створення відповідного документообороту);
- Бажано: розуміння технічної документації та вміння читати креслення;
- Проведення телефонних розмов, листування, виїзди, відрядження;
- Канали продажу: великі підприємства та крупні об'єкти різних галузей;
- Ведення документообігу: договори, рахунки (1С, CRM).

НЕОБХІДНІ КОМПЕТЕНЦІЇ ТА ДОСВІД:

- Успішний досвід в сфері продажу В2В, в проектних продажах (насосне обладнання — буде великим плюсом);
- Навички роботи з 1С, CRM, знання Excel;
- Наявність водійського посвідчення категорії В;
- Наявність авто – бажана, але не обов'язкова;
- Технічна грамотність або бажання швидко навчитися;
- Особисті якості: Відповідальність, проактивність, бажання продавати, бажання зростати, організаторські здібності, оптимізм, ініціативність, розвинуті комунікативні здібності, аналітичні здібності;
- Вміння працювати в самостійно і в колективі;
- Інтерес до технічного обладнання;
- Високий рівень відповідальності;
- Позитивна ділова репутація, хороші рекомендації з попередніх робочих місць роботи;
- Вища освіта – обов'язкова, бажано за спеціалізацією діяльності компанії.

УМОВИ РОБОТИ:

- Офіційне працевлаштування
- Постійна робоча зайнятість;
- Формат роботи: офісний, можливий гібридний за погодженням після ВТ;
- Графік роботи: 5-денний робочий тиждень з 08:00 до 17:00 (при робочій необхідності – ненормовані робочі день та тиждень);
- Компенсація використання власного авто в робочих цілях;
- Офіс – М.Васильківська;
- Організована система адаптації та навчання, включаючи технічне навчання та підтримку усіх відділів компанії.

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 207-71-75

Контактна
особа: OlgaVitover