



Ваш надійний помічник

Торговий представник B2B (B2B Sales Representative)

📍 Київ, 🕒 17 жовтня 2025

Компанія: [Hangzhou Bestsuppliers Foreign Trade Group](https://jobs.ua/company/id/1641258) (<https://jobs.ua/company/id/1641258>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Зарплата: Базова (500-1000 USD) + Комісія (1% від суми першого замовлення нового клієнта)

Робочий час: 8:30-17:30 у будні дні

- Встановлення та розвиток відносин з клієнтами, здійснення збору інформації про щонайменше 20 нових клієнтів та побудови відносин щомісяця.
- Досягніть цільових продажів і виконуйте принаймні 1 замовлення В до В щомісяця.
- Координуйте бізнес китайської команди та відносини з ключовими клієнтами, а також приймайте завдання, призначені керівництвом, включаючи відвідування клієнтів, телефонні дзвінки, збори та обслуговування клієнтів.
- Збір інформації про ринок, інформацію про продукти, інформацію про виставки та інформацію про клієнтів.
- Участь у виставках, нагляд за складом та підбір талантів.

Ця посада базується в Києві, Україна.

- Вільне володіння українською/російською/англійською мовами на слух, усне мовлення, читання та письмо.
- Знайомство з процесом продажів B2B та здатність самостійно розвивати та підтримувати стабільні стосунки з клієнтами.
- Понад три роки досвіду продажів B2B, бажано мати досвід продажу шин, шпалер, скобяних виробів, будівельних матеріалів та супутніх товарів дрібної побутової техніки.
- Ступінь бакалавра або вище, без обмежень.
- Відмінні комунікативні навички, відмінні навички продажів та висока професійна етика.

Контактна інформація

Телефон: +86(190)1129-0613

Контактна особа: BestsuppliersHappyfull