



Ваш надійний помічник

Директор з розвитку роздрібної мережі, 120000 грн.

📍 Харків, 🕒 7 листопада 2025

Компанія: [Агенція управлінських рішень «Свідомі»](https://jobs.ua/company/id/1631931) (https://jobs.ua/company/id/1631931) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Ми — українська роздрібна мережа, яка вже понад 20 років займає своє місце на ринку і виросла з кількох локальних брендів («Атіка», «Баффет», «Дігма») у єдиний сучасний формат — мінімаркет «біля дому» «Куркума».

Під час війни ми не зупинилися, а зробили справжній ривок — від кіосків до сучасних міні-маркетів із кавою, крафтовою випічкою, елітним алкоголем і продукцією власного виробництва з **Фабрики Сиру**.

Ми не просто продаємо — ми створюємо місця, куди хочеться повертатись нашим покупцям.

Нові магазини відкрили у **Києві, Полтаві, Харкові та Сумах** і продовжуємо розвиватися.

На сьогодні маємо **понад 450 торгових точок**, серед яких уже **27 працюють під брендом «Куркума»**.

Мета — **1000+ магазинів до 2030 року**.

Ми не говоримо про «стабільність». Ми говоримо про рух, розширення і створення чогось, що працює навіть у найскладніші часи.

Для чого існує ця роль

Зараз ми на етапі активного росту: одночасно відкриваємо **нові магазини** та **ребрендимо існуючі точки** у «Куркуму». На період 2026 — 2027 року темп має сягнути **10 відкриттів на місяць**.

Завдання нового директора з розвитку — **поставити процес відкриття на рейки**: швидко, злагоджено й з позитивною економікою кожної точки.

Хто нам потрібен насправді

Сьогодні ми шукаємо не «менеджера», а **людину, яка мислить як власник** — бачить потенціал у кожному квадратному метрі, уміє рахувати економіку і веде процес від ідеї до запуску. І головне — кайфувати від того, коли точка відкрилась, працює і дає плюс.

Що ти створиш і запустиш

Запустиш хвилю нових магазинів, які стануть точками тяжіння у своїх районах.

На старті — **27 діючих магазинів «Куркума»**, але твоя мета — вивести мережу на стабільні **5–10 відкриттів щомісяця** в Києві, Харкові, Полтаві та Сумах.

Від заявки на приміщення — до запуску магазину без «ручного» керування і постійних пожеж.

Контролювати «прописаний» стандарт «Куркуми»

Формат **40–200 м²**, продумане планування, вимоги до потужності, зонування, атмосфера — щоб кожна точка виглядала як єдиний бренд, а не «зліплений магазин».

Переграєш орендний ринок у свою користь.

Ти працюватимеш із десятками орендодавців щомісяця, від комерційних будівель до окремих фасадів.

Твоя мета — **оптимізувати умови чинних оренд**, підписати більш вигідні умови, канікули, пролонгації, зміни бренду.

Поставиш фінансову дисципліну без втрати швидкості.

Ти керуєш **бюджетом оренди, енергоспоживання та запусків** — так, щоб мережа росла, але витрати залишались під контролем.

Сформуєш команду розвитку у 4 регіонах.

По двоє менеджерів на регіон, чітка координація, єдина методологія — щоб кожен знав, як виглядає «ідеальна локація» у твоєму розумінні.

Підготуєш інвесткомітет до швидких рішень «GO».

Ти презентуєш локації з повним пакетом: **трафік, економіка, ROI, ризики** — і рішення ухвалюються за одну-дві зустрічі.

МИ ЧЕКАЄМО НА ТЕБЕ, ЯКЩО ТИ...

- 4 — 5 років у розвитку **мереж** (Retail), з кейсами **масштабних відкриттів** або керуванням регіональними командами.
- Умієш **рахувати економіку точки** та формувати KPI під «зростання + прибуток»; готовий запропонувати свою рамку KPI.
- Маєш **сильні переговорні навички** з власниками, ТРЦ/бізнес-центрами, комунальними службами та місцевою владою.
- **Гнучкий, але і наполегливий**: відстоюєш рішення фактами.
- Готовий до **повного занурення** на старті; готовий до поїздок між Києвом, Харковом, Полтавою, Сумами.

Ми пропонуємо

Мотивація: До **120 000 грн** (ставка 70 000 + бонуси за результат)

Офіс у Харкові + допомога з релокацією

Компанія компенсує оренду житла й допомагає з переїздом.

Пряма комунікація з власниками

Жодних «довгих ланцюжків». Якщо рішення логічне і цифри підтверджують — воно приймається.

Сильна бек-офіс підтримка

Юристи, техвідділ, енергетики, HR, безпека — працюють швидко і професійно. Ви не «один проти системи».

Комфорт і ресурси.

Бронювання, компенсація палива, корпоративний зв'язок, спортзал, бібліотека, а головне стабільність у нестабільний час.

Кар'єрне зростання і вплив.

✂ Як зрозуміти, що це ваше

Якщо вам знайомий азарт моменту, коли нова точка відкривається й одразу дає плюс, тоді ви точно наш кандидат.

Як податися? Ми підготували коротку форму з 5 запитань: forms.gle/r3mwPM8KK6Agnny68

Знаю, що більшість людей не любить заповнювати форми. Але ми свідомо не збираємо «відгуки в дірект». Бо шукаємо не просто резюме, а шукаємо мотивацію. Ми віримо: якщо кандидат справді зацікавлений — знайде 5 хвилин, щоб пройти цю форму. І якщо йому не цікаво — це теж відповідь.

Контактна інформація

Контактна
особа: Ольга Лис