Ваш надійний помічник

Менеджер з B2B-продажу POS-обладнання та систем автоматизації, 45000 грн.

Івано-Франківськ, 26 листопада 2025

Компанія: Сіріус, центр автоматизації торгівлі (https://jobs.ua/company/id/286184) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Реклама, маркетинг, PR

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Вимоги

«СІРІУС Центр Автоматизації» — лідер на ринку комплексної автоматизації бізнесу з 2007 року (18+ років досвіду) — шукає B2B менеджера з продажу.

МИ НАДАЄМО КОМПЛЕКСНІ РІШЕННЯ ДЛЯ:

- ? Автоматизації ресторанів, кафе, барів
- ? Автоматизації магазинів та супермаркетів
- ? Автоматизації готелів

НАШІ ПРОДУКТИ:

- POS-термінали та фіскальні реєстратори
- Програмне забезпечення для автоматизації
- Холодильне обладнання для HoReCa
- Охоронні системи та відеоспостереження
- Повний цикл: продаж → впровадження → навчання → підтримка

ВАШІ КЛІЄНТИ: власники та керівники ресторанів, кафе, магазинів, супермаркетів, готелів у Івано-Франківську та регіоні.

ВИМОГИ

ОБОВ'ЯЗКОВО:

- Досвід B2B продажів від 1 року (краще в сфері IT/обладнання)
- Навички переговорів на рівні ОПР та власників бізнесу
- Вміння працювати з довгим циклом продажу (1–3 місяці)
- Водійські права категорії B та готовність до виїздів по регіону
- Комунікабельність, стресостійкість, орієнтація на результат

БУДЕ ПЕРЕВАГОЮ:

- Досвід продажу обладнання для HoReCa або Retail
- Розуміння специфіки роботи ресторанів/магазинів
- Знання 1С, POS-систем, фіскального законодавства
- Існуюча база клієнтів у сфері HoReCa/Retail
- Технічна освіта або розуміння IT-систем

? ОБОВ'ЯЗКИ

- Активний пошук клієнтів (холодні дзвінки, виставки)
- Проведення презентацій та демонстрацій рішень у клієнтів
- Аналіз потреб клієнта та підбір оптимального рішення
- Розрахунок комерційних пропозицій
- Ведення переговорів на всіх етапах до підписання договору
- Координація з технічним відділом для впровадження рішень
- Ведення CRM-системи та звітності
- Робота з існуючими клієнтами (допродажі)
- Моніторинг конкурентів та ринку

? ЩО МИ ПРОПОНУЄМО

? МОТИВАЦІЯ:

- Оклад 25 000 грн + % від продажів (реальний дохід 35 000–45 000 грн)
- Прозора система бонусів (деталі на співбесіді)
- Офіційне працевлаштування
- Своєчасна виплата зарплати

? РОЗВИТОК:

- Навчання продукту за рахунок компанії (POS, 1С, обладнання)
- Участь у тренінгах з продажів та переговорів
- Можливість відвідувати галузеві виставки

? РОБОЧІ УМОВИ:

- Службовий автомобіль або компенсація пального
- Офіс у центрі Івано-Франківська
- CRM-система для зручної роботи
- Графік роботи: Пн-Пт 9:00–18:00

? КАР'ЄРА:

- Через 6 міс.: Старший менеджер з продажу
- Через 1–2 роки: Керівник відділу продажу

? КОРПОРАТИВНА КУЛЬТУРА:

- Дружній колектив (команда 10+ людей)
- Корпоративні заходи
- 18+ років стабільності на ринку

? ЧОМУ СІРІУС?

- 18+ років на ринку — стабільна компанія з репутацією
- Комплексні рішення — продаємо не просто обладнання, а бізнес-рішення
- Повний цикл — від продажу до підтримки (клієнт залишається надовго)
- Широкий асортимент — від POS-обладнання до охоронних систем
- Постійний потік запитів — є з чого почати
- Прозора система мотивації — ваш дохід залежить від ваших результатів

У РЕЗЮМЕ ВКАЖІТЬ:

- Ваш досвід B2B продажів
- Очікування по зарплаті

СПІВБЕСІДА СКЛАДАЄТЬСЯ З 2 ЕТАПІВ:

1. Телефонна розмова (15 хв) — знайомство
2. Особиста зустріч (1 год) — кейси, знайомство з продуктом

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 777-00-16 +38 (050) 373-00-60
Контактна особа:	ОрестПетрович
Адреса:	Івано-Франківськ, вул. Л.Гузара, 39А