



Ваш надійний помічник

Менеджер продажів b2b, промислове обладнання та інструменти, 50000 грн. + %



📍 Київ, 🕒 27 лютого

Компанія: [Навігатор, рекрутингова компанія](https://jobs.ua/company/id/20155) (https://jobs.ua/company/id/20155) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Наш клієнт є дистриб'ютором гідростатичного та гідродинамічного обладнання для дорожньо-будівельних, аварійно-рятувальних, ремонтних, підводно-технічних робіт.

В тому числі генератори, гідравлічний інструмент, гірничо-шахтний інструмент, освітлювальні вежі, занурювальні насоси, аварійно-рятувальні автомобілі та інструмент, інструменти та деталі для трубопроводів.

Компанія має відкриває у Києві додаткову вакансію менеджера продажів.

Обов'язки:

- робота з існуючою клієнтською базою;
- активний пошук і залучення клієнтів;
- підбір оптимальних рішень під потреби клієнтів;
- підготовка та презентація комерційних пропозицій;
- супровід клієнта на всіх етапах угоди.

Вимоги:

- досвід продажів b2b. НЕ обов'язково аналогічної продукції;
- навички роботи з CRM;
- володіння переговорними техніками;
- 10% робочого часу — відрядження.

Ми пропонуємо:

- постійну ставку на рівні ваших очікувань, домовимося;
- плюс KPI;
- плюс відсоток від продажів;
- орієнтовний середньомісячний дохід при виконанні планів значно більше 100'000 грн;
- компенсація житла для кандидатів з інших міст;
- робота в офісі по адресу вул.Пирогівський шлях, 34В.

Бронювання немає.

Email для резюме: smirnov@navigator.lg.ua

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 474-53-31

Контактна
особа: Юрій

Адреса: вул.Пирогівський шлях