



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, Business Development Manager

📍 Львів, 🕒 12 грудня 2025

Компанія: [ПП «Юліта»](https://jobs.ua/company/id/1641804) (<https://jobs.ua/company/id/1641804>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Реклама, маркетинг, PR](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Компанія «Юліта» — національний виробник натуральних спецій, приправ та прянощів із понад **20-річною історією успішної роботи на ринку України**. Продукція компанії добре відома завдяки своїй високій якості, природному складу та стабільному смаку, що дозволило нам завоювати довіру клієнтів у всіх регіонах країни.

У зв'язку з активним розвитком і розширенням дистрибуції ми відкриваємо вакансію **менеджера з продажу в Львівському регіоні**. Ми шукаємо професіонала, який допоможе нам збільшувати присутність бренду в роздрібних та оптових мережах, залучати нових партнерів і посилювати позиції компанії на ринку.

Основні обов'язки:

- Активний пошук, залучення та розвиток нових клієнтів (дистриб'юторів, супермаркетів, роздрібних мереж);
- Проведення комерційних переговорів, презентація продукції, укладання договорів та супровід партнерів на всіх етапах співпраці;
- Аналіз ринку, конкурентного середовища та виявлення перспективних можливостей для зростання продажів;
- Організація та участь у зустрічах, виставках, галузевих заходах з метою популяризації бренду;
- Побудова й підтримка довгострокових, довірливих та ефективних партнерських відносин.

Вимоги до кандидата:

- Досвід роботи у сфері продажів, бажано в сегменті FMCG або продуктів харчування;
- Розвинені навички комунікації та ведення переговорів, вміння знаходити підхід до різних типів клієнтів;
- Орієнтація на результат, готовність до активної роботи в полі;
- Високий рівень відповідальності, самоорганізованості та ініціативності;
- Бажання розвиватися разом із компанією та впливати на її успіх.

Ми пропонуємо:

- Гнучку та мотивуючу систему оплати праці: винагорода прив'язана до результатів продажів (відсоток від укладених угод);
- Можливість професійного росту та впливу на розвиток бренду в регіоні;
- Підтримку досвідченої команди та доступ до якісного, конкурентоспроможного продукту;
- Співпрацю з надійною компанією, яка понад два десятиліття утримує стабільні позиції на ринку.

Якщо ви амбітні, проактивні та прагнете будувати кар'єру у сфері продажів, — запрошуємо долучитися до команди «Юліта» та стати частиною нашого подальшого розвитку!

Контактна інформація

Контактна
особа: ЮліяЗадорожна
Сайт: <https://yulita2002.ua/>
Адреса: Львів