



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (B2B, парфумерія), 30000 грн. + %

Дніпро, 1 січня

Компанія: [Альтернатива, тренинговый центр](https://jobs.ua/company/id/86041) (https://jobs.ua/company/id/86041) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Краса та SPA-послуги](#), [Робота для студентів](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Менеджер з продажу (B2B, парфумерія)

Дистриб'ютор нішевої парфумерії у B2B-сегменті, що працює з українськими магазинами, салонами, бутиками та корпоративними клієнтами, в зв'язку з розвитком та розширенням бізнесу, відкриває вакансію — Менеджер з продажу.

Шукаємо в команду активного та амбітного менеджера з продажу, який любить людей, вміє вибудовувати довіру та отримує кайф від результату.

Що ми пропонуємо:

- Гідну стабільну зарплату — 30 000 грн + бонуси після випробувального терміну
- Роботу в офісі у Дніпрі (центр, зручна локація)
- Продукт, який приємно продавати, — нішеву парфумерію преміум-якості
- Підтримку, навчання та супровід
- Можливість кар'єрного росту (старший менеджер / керівник відділу продажів)

Вимоги:

- Досвід роботи у B2B-продажах (якщо у beauty або fashion — величезний плюс).
- Вміння вести клієнта від першого контакту до повторних покупок.
- Досвід роботи з CRM (будь-яка).
- Комунікабельність, вміння вести переговори, працювати із запереченнями.
- Аналітичне мислення, уважність до деталей.
- Ініціативність та відповідальність за результат.

Обов'язки:

- Активне спілкування з потенційними клієнтами (салони, магазини, бутики).
- Консультації щодо парфумерного асортименту, умов співпраці та сервісів компанії.
- Проведення презентацій та переговорів.
- Укладання договорів.
- Виставлення рахунків, контроль оплат.
- Супровід клієнта до закриття угоди та далі — на повторні продажі.
- Ведення CRM, оновлення інформації, контроль актуальності документів.
- Взаємодія з логістикою, фінансами та маркетингом.
- Моніторинг ринку та конкурентів.

Умови:

- Графік: Пн-Пт, повний робочий день
- Локація: **Офіс, Дніпро**

- Випробувальний термін: 2 місяці.

Контактна інформація

Контактна
особа: Наталія