https://jobs.ua/job-sales-manager-3852682

Ваш надійний помічник

Sales manager, 21500 грн.

Київ, 19 лютого

Компанія: Minmaxdeals LLC (https://jobs.ua/company/id/1621411) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	вільний графік роботи

Опис вакансії

Вимоги, поб

MinMaxDeals LLC — міжнародна B2B-компанія з оптової дистрибуції косметики, skincare, haircare та FMCG. Ми працюємо з клієнтами у США, Європі, на Близькому Сході та в Азії. У зв'язку з ростом компанії шукаємо **сильну сейлс-команду**, орієнтовану на результат і великі чеки.

Обов'язки:

- Активний пошук та залучення нових B2B-клієнтів (дистриб'ютори, ритейл, e-commerce)
- Робота з холодними та теплими лідами
- Продаж оптових партій (MOQ, pallets, containers)
- Переписка з клієнтами (email, WhatsApp, LinkedIn)
- Підготовка комерційних пропозицій та follow-ups
- Супровід клієнта від першого контакту до оплати
- Робота з CRM та таблицями (Excel / Google Sheets)
- Виконання особистих KPI з продажів

Вимоги:

- Досвід у B2B-продажах **від 1 року** (опт / wholesale — великий плюс)
- Англійська мова **від Upper-Intermediate**
- Вміння продавати, вести переговори та закривати угоди
- Орієнтація на результат і цифри
- Самоорганізація, відповідальність, системність
- Досвід роботи з CRM буде перевагою

Ми пропонуємо:

- Фікс + % від продажів (без потолку)
- Реальні об'єми та живий продукт
- Повністю віддалений формат
- Чіткі KPI та прозора система мотивації
- Можливість швидкого росту до Team Lead / Head of Sales
- Роботу в міжнародній компанії з сильним ім'ям

Для подання заявки просимо заповнити анкету: forms.gle/J1invTJMTFL2kVqh9

Контактна інформація

Телефон: +1(424)239-1356

Контактна особа:	HRmanager
Сайт:	https://minmaxdeals.com