



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажів B2B

📍 Болград, 🔄 3 березня

Компанія: [Поваліяєва М.В.](https://jobs.ua/company/id/1642123) (<https://jobs.ua/company/id/1642123>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Логістика, доставка, склад](#), [Робота за кордоном](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: не має значення  
Досвід роботи: від року  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

**TT AGRO-MOTO** — компанія, яка пройшла шлях від локальних продажів мототехніки до системного постачальника запчастин і комплектуючих для агро- та мотосегменту. Ми працюємо з реальним ринковим попитом, формуємо асортимент відповідно до потреб клієнтів і робимо ставку на баланс ціни, якості та доступності продукції.

Розвиток ринку Румунії є стратегічним етапом масштабування нашого бізнесу. Ми формуємо регіональну команду, здатну розвивати B2B-напрямок і забезпечувати довгострокову присутність бренду на цій території.

## Запрошуємо до команди Менеджера з продажів (B2B)

Чим ви будете займатися:

- виконувати план продажів та впливати на зростання показників;
- здійснювати телефонні дзвінки, проводити переговори та супроводжувати клієнта на всіх етапах співпраці;
- обробляти запити та виконувати задачі керівника в межах процесу продажів;
- контролювати ПДЗ (прострочену дебіторську заборгованість) та забезпечувати своєчасну оплату;
- вести дані та звітність, працювати з таблицями в Excel.

Що для нас важливо:

- досвід у продажах B2B і/або B2C від 1 року;
- вільне володіння **румунською та російською мовами**;
- впевнене володіння Excel;
- орієнтованість на результат, проактивність, уміння домовлятися.

Буде перевагою:

- досвід роботи в **1C** та/або **Bitrix24**;
- знання англійської мови.

Що ми пропонуємо:

- роботу в міжнародній, стабільній та компанії, що розвивається;

- прозору систему мотивації: фіксована ставка + KPI;
- своєчасну виплату заробітної плати;
- **дистанційний формат роботи;**
- зрозумілі задачі та прозорі очікування щодо результату;
- можливість розвиватися у продажах і вдосконалювати переговорні навички;
- роботу в команді, де цінують ініціативу та дають простір для професійного зростання.

**Надішліть нам своє резюме, і ми зв'яжемося з вами найближчим часом!**

### **Контактна інформація**

Контактна особа: Марія

Сайт: <https://b2b.tata-agro-moto.com/>