



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (Sales Manager/Event Sales) у сфері організації подій

📍 Київ, 🕒 3 лютого

Компанія: [ГО «Національна асоціація медіа»](https://jobs.ua/company/id/1574945) (<https://jobs.ua/company/id/1574945>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	вільний графік роботи

Опис вакансії

Ми шукаємо сильного B2B-менеджера з продажів, який вміє будувати довгострокові партнерства з брендами та залучати спонсорські бюджети до подій із високою репутаційною цінністю.

Про нас

Ми організовуємо професійні конференції у сфері медіа та конкурс професійної журналістики «Честь професії» — одну з ключових подій у сфері журналістики та медіа в Україні.

Наші події - це платформа довіри, впливу та репутації, де бренди отримують якісний контакт із професійною аудиторією та суспільне визнання.

Твої ключові задачі:

- Продаж спонсорських та партнерських пакетів (B2B)
- Пошук і залучення брендів та партнерів до заходів
- Продаж квитків (B2C та B2B)
- Ведення переговорів з маркетинг- та PR-командами компаній
- Підготовка комерційних пропозицій
- Формування індивідуальних партнерських пропозицій
- Закриття угод та супровід спонсорів/партнерів до і під час подій
- Робота з лідами: холодні контакти, теплі бази, вхідні запити
- Ведення задач та угод спонсорів/партнерів у внутрішній системі (Worksection) та виконання плану продажів
- Участь у формуванні продажної стратегії подій
- Співпраця з командами івенту, PR та маркетингу

Ми очікуємо:

- Досвід у продажах від 2 років (івенти / реклама / медіа / B2B — буде великим плюсом). Бажано: досвід у продажу спонсорства / партнерства / медіа або івент-продуктів
- Вміння продавати нематеріальну цінність (репутація, вплив, бренд)
- Високий рівень комунікації та переговорів
- Сильні навички переговорів і презентації
- Результат-орієнтованість і системний підхід до продажів
- Самостійність, відповідальність, проактивність
- Розуміння принципів брендингу, маркетингу та партнерств
- Українська — обов'язково, англійська — буде плюсом

Ми пропонуємо:

- Фікс ставку + % від залучених спонсорських/партнерських бюджетів
- Роботу з брендами на рівні цінностей та репутації
- Участь у знакових подіях для професійної спільноти
- Гнучкий формат роботи (офіс/remote/hybrid)
- Підтримку з боку організаційної та PR-команди
- Можливість впливати на продукт та формат подій
- Сильну команду та підтримку

Буде плюсом:

- Наявні контакти у брендах, банках, ІТ, телекомі тощо
- Розуміння медіаринку України

Контактна інформація

Контактна
особа: Євгенія Кретьова