



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (B2B, металопрокат), 45000 грн. + %

📍 Дніпро, 🕒 9 лютого

Компанія: [Альтернатива, тренінговий центр](https://jobs.ua/company/id/86041) (https://jobs.ua/company/id/86041) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Будівництво, архітектура](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Виробництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компанія Максима Метал Сервіс заснована в 2001 році.

Широкий асортимент продукції сертифікованої якості: трубний та листовий прокат, швелери, кутики, катанка, арматура.

Все більше вдячних постійних клієнтів.

Впевнено витримує конкуренцію за рахунок високого рівня сервісного обслуговування.

Хочемо посилити команду такими менеджерами продажів, хто відкритий людям, спілкується не лише електронкою, розуміє потреби ближніх.

Ви можете не мати досвід продажів саме металопрокату, цьому навчимо. Але людяність — обов'язково.

Обов'язки звичайні для менеджера продажів b2b:

- проактивна робота з постійними клієнтами;
- повернення тих, кого давненько не чути;
- залучення нових;
- консультування щодо асортименту та умов співпраці (звісно, навчимо);
- підготовка комерційних пропозицій та укладання угод;
- звітність по продажам.

Вимоги:

- людяність;
- проактивність;
- бажання навчатися та розвивати навички продажів.

Ми запросимо і початківців, і тих, хто має досвід продажів, знайомі з асортиментом, знається на тендерах.

Дохід залежить від продажів, від тисячі у.о.

Робота в офісі на проспекті Олександра Поля, Дніпро.

Бронювання не надаємо.

Розглядаємо кандидатів незалежно від віку, статі, національності, мовних вподобань.

Контактна інформація

Контактна
особа: Наталія