



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (B2B, металопрокат), 90000 грн.

📍 Київ, 🕒 9 лютого

Компанія: [Альтернатива, тренинговый центр \(https://jobs.ua/company/id/86041\)](https://jobs.ua/company/id/86041) (Всі вакансії)

Рубрики: [Будівництво](#), [архітектура](#), [Торгівля](#), [продажі](#), [закупівлі](#), [Виробництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Компанія Максима Метал Сервіс заснована в 2001 році.

Широкий асортимент продукції сертифікованої якості: трубний та листовий прокат, швелери, кутики, катанка, арматура.

Все більше вдячних постійних клієнтів.

Впевнено витримує конкуренцію за рахунок високого рівня сервісного обслуговування.

Хочемо посилити команду такими менеджерами продажів, хто відкритий людям, спілкується не лише електронкою, розуміє потреби ближніх.

Обов'язки звичайні для менеджера продажів b2b:

- проактивна робота з постійними клієнтами;
- повернення тих, кого давненько не чути;
- залучення нових;
- консультування щодо асортименту та умов співпраці (звісно, навчимо);
- підготовка комерційних пропозицій та укладання угод;
- звітність по продажам.

Запрошуємо тих, хто:

- маєте досвід продажів металу в Києві, Київській області, а, можливо, і в інших областях.
- знайомі з асортиментом.

Робота дистанційна, з дому.

Дохід залежить від продажів, від пари тисячі у.о.

Бронювання не надаємо.

Розглядаємо кандидатів незалежно від віку, статі, національності, мовних вподобань.

Контактна інформація

Контактна особа: Наталія