



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажу ІТ продукту, 50000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 9 лютого

Компанія: «Транснет Т» (<https://jobs.ua/company/id/103506>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Реклама, маркетинг, PR](#), [Офісний персонал](#), [Логістика, доставка, склад](#)

## Побажання до співробітника

|                |                     |
|----------------|---------------------|
| Освіта:        | повна вища          |
| Досвід роботи: | від двох років      |
| Графік роботи: | повний робочий день |

## Опис вакансії

Використовуючи багаторічний досвід в логістиці ми створили TMS Transdoc ([transdoc.io](https://transdoc.io)).

Transdoc.io — інноваційна хмарна ІТ платформа для транспортної галузі, яка веде облік виконаних перевезень, розраховує прибутки та податки, генерує документи, автоматизує документообіг. Зберігає всі документи та інформацію в одному місці. Ми впорядковуємо транспортний бізнес та оптимізуємо процеси, зменшувати витрати та покращувати ефективність за допомогою сучасних технологій.

Україна стоїть на порозі цифрової революції і якщо не ми то хто?

Тож ми шукаємо енергійну амбітну, вмотивовану людину, яка прагне створити кар'єру з нашою командою.

### Обов'язки:

- Активний пошук нових клієнтів та розвиток існуючих контактів.
- Проведення переговорів та демонстрацій продукту для потенційних клієнтів. Виявлення потреб клієнтів та адаптація пропозиції відповідно до їх вимог.
- Підготовка та укладання контрактів Співпраця з маркетинговим та технічним. відділами для досягнення кращих результатів продажу.
- Виконання плану продажів і регулярне звітування про прогрес.

### Вимоги:

- Досвід роботи у сфері продажів ІТ продуктів або рішень для бізнесу (B2B).
- Розуміння специфіки логістичних та транспортних процесів буде перевагою.
- Вміння вести переговори та знаходити спільну мову з різними рівнями керівництва.
- Орієнтація на результат, висока самоорганізованість.
- Відмінні комунікативні навички.

### Ми пропонуємо

- Конкурентну заробітну плату + бонусну систему за результатами продажів.
- Можливості для кар'єрного зростання та професійного розвитку.
- Молодий та дружний колектив, який завжди готовий підтримати.
- Всі необхідні інструменти для досягнення успіху у продажах.

Якщо ти маєш бажання допомагати компаніям з усього світу покращувати свої бізнес-процеси приєднатися до команди Transdoc.io та.

Надсилай своє резюме на додатковий e-mail: [\[відгукнутися\]](#)

...

CEO Бігай Вадим

## Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 443-19-98

Контактна  
особа: Вадим Бігай

Сайт: <http://transdoc.io>

Адреса: Київ, Симиренко.  
36