



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажів (Sales Manager) у сфері музичного маркетингу, 20000 грн.

📍 Київ, 🕒 22 вересня

Компанія: [SoundInfluencers](https://jobs.ua/company/id/1641161) (<https://jobs.ua/company/id/1641161>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Реклама, маркетинг, PR](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Ми шукаємо цілеспрямованого та амбітного Менеджера з продажів (Sales Manager), який приєднається до нашої команди та допоможе нам розширювати клієнтську базу. Ви будете працювати з артистами, лейблами та фестивалями з усього світу, пропонуючи їм наші послуги з цифрового просування. Ми шукаємо когось зі свіжою енергією, бажанням продавати, розвиватися разом з нами та робити реальний внесок у зростання нашої глобальної компанії.

Ваші обов'язки:

- Пошук та залучення нових потенційних клієнтів (артисти, музичні лейбли, фестивалі);
- Написання та розсилка холодних листів (Cold Emails), робота з вхідними та вихідними запитами;
- Проведення переговорів з клієнтами та закриття угод;
- Створення персоналізованих комерційних пропозицій та презентацій залежно від жанрів та бюджетів клієнтів;
- Розвиток та підтримка довгострокових відносин з існуючими та новими клієнтами;
- Регулярне ведення CRM-системи (додавання та оновлення лідів, контроль етапів продажів);
- Розробка та підтримка стратегії продажів: з ким зв'язатися, що пропонувати та коли;
- Готування та виставлення рахунків-фактур, а також передача клієнта команді менеджерів кампаній.

Наші очікування:

- Проникливі, проактивні та швидко навчаєтесь;
- Володієте англійською мовою на рівні, достатньому для ділового листування та переговорів (робота з міжнародним ринком);
- Позитивні, не боїтеся відмов і мотивовані досягати результатів;
- Цілеспрямовані, дисципліновані та готові слідувати вказівкам;
- Готові віддавати свою енергію, з'являтися щодня, наполегливо працювати та розвиватися разом з нами;
- Хтось, хто вміє слухати потреби клієнта, вдосконалюється та пишається кожною закритою угодою;
- Маєте досвід у сфері продажу.

Ми пропонуємо:

- Повне навчання та керівництво від нашої досвідченої команди;
- Роботу над продажами для провідних міжнародних артистів, лейблів та фестивалів;
- Можливість швидкого кар'єрного та фінансового зростання в рамках глобальної компанії музичного маркетингу;
- Підтримуюче та співпрацююче середовище;
- Графік роботи: з понеділка по п'ятницю, 8:00-17:00;
- Зарплата: 20 000 гривень (Щотижнева оплата 5000 грн)

Як подати заявку:

- Ім'я та прізвище
- Місто в якому проживаєте
- Ваш рівень англійської мови;
- Швидкість інтернету;
- Чи працюєте ви зараз та яка ваша посада;

- Будь-який попередній досвід роботи (особливо у сфері продажів, якщо є);
- Чи навчаєтесь ви зараз (якщо так, вкажіть свою галузь та досягнення);
- Коли ви зможете розпочати.

Контактна інформація

Контактна
особа: EricSimi