



Ваш надійний помічник

# Key Account Manager

📍 Київ, 🕒 1 липня

Компанія: [ООО «Авеб»](https://jobs.ua/company/id/98505) (<https://jobs.ua/company/id/98505>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Реклама, маркетинг, PR](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: не має значення  
Досвід роботи: не вимагається  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

Ми — digital-агенція, що спеціалізується на SEO та performance-рекламі (Google Ads). Працюємо з середнім бізнесом в Україні, США, Канаді, Великобританії та Європі.

Наша мета — не просто “вести проекти”, а масштабувати бізнес клієнтів через системний digital.

Зараз ми шукаємо акаунт-менеджера, який здатен не лише комунікувати, а й стратегічно мислити, керувати фінансовою ефективністю проектів та розвивати портфель клієнтів.

## Твоя зона відповідальності

- Ведення портфеля клієнтів з фокусом на результат;
- Відповідальність за retention;
- Проведення стратегічних зустрічей із клієнтами;
- Контроль ефективності проектів та досягнення KPI клієнтів;
- Виявлення можливостей для розвитку співпраці з клієнтами;
- Робота з ризиками та складними ситуаціями;
- Пріоритизація задач та координація SEO- та PPC-команд;
- Забезпечення якісної звітності та прозорої аналітики для клієнтів.

## Обов'язковий досвід

- 1+ роки досвіду ведення клієнтів або управління проектами в digital;
- Досвід проведення онлайн-презентацій та стратегічних дзвінків;
- Досвід ведення кількох клієнтів одночасно;
- Досвід роботи з клієнтами із США/Європи (буде перевагою);
- Досвід апсейлу та розширення контрактів (буде перевагою).

## Hard skills

- Розуміння SEO та performance-маркетингу;
- Розуміння структури Google Ads акаунтів;
- Впевнене володіння Google Sheets / Excel;
- Досвід роботи з CRM;
- Навички time-management;
- Англійська — B2+

## Soft skills

- Стратегічне мислення;
- Вміння працювати із запереченнями;
- Сильні навички переговорів;
- Структурованість і контроль процесів;
- Висока особиста відповідальність;

- Здатність працювати в умовах дедлайнів та швидких змін.

### **Що ми пропонуємо**

- Віддалений формат роботи;
- Стабільний дохід і прозору мотивацію;
- Вплив на стратегічні рішення;
- Роботу з міжнародними клієнтами;
- Команду, яка мислить результатом, а не “відписками”;
- Робоче середовище без мікроменеджменту;
- Інвестиції у твій розвиток та обмін досвідом;
- Жива корпоративна культура.

### **Нам важливо**

Ми шукаємо не координатора задач, а **партнера для клієнтів**, який мислить категоріями ROI, росту та довгострокових відносин.

Якщо ти хочеш впливати на бізнес, а не просто “вести чат” — давай знайомитись. Надсилай нам своє резюме, аби ми могли поспілкуватися!