



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (ІТ-освіта), 25000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 3 березня

Компанія: [FoxmindEd](https://jobs.ua/company/id/1639664) (<https://jobs.ua/company/id/1639664>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

FoxmindEd — не просто курси програмування. Це унікальна школа ІТ-професій у форматі менторингу, де студент опановує професію під наставництвом досвідченого програміста — ментора. Ми формуємо нашу внутрішню ІТ-спільноту на принципах взаємодопомоги та дружби. Щодня до нас приходять студенти, для яких ми намагаємося цілком і повністю відкрити світ інформаційних технологій.

Наразі ми шукаємо в команду **менеджера з продажу**, який/яка допомагатиме потенційним клієнтам ставати студентами навчального центру.

Ми пропонуємо:

- Можливість поринути у світ ІТ без технічного бекграунду
- **ЗП: 25 000 – 35 000 грн, ставка + відсоток від продажу**
- Комфортний графік роботи: пн з **10:00 до 17:00**, вт-пт, з **11:00 до 17:00**
- **Дистанційний** формат роботи
- Професійний розвиток та навчання
- Знижки на послуги компанії
- Оплачувана відпустка та лікарняні

Навички та якості, які шукаємо в майбутньому співробітнику/ці:

- Навички ефективної комунікації з клієнтами, як письмово, так і усно
- Досвід роботи у сфері продажу чи клієнтської підтримки від 1 року
- Вміння чітко та зрозуміло висловлювати думки, уважно слухати та виділяти основні моменти розмови
- Комунікабельність та емпатія, вміння вести довготривалі перемовини
- Цілеспрямованість
- Стресостійкість, вміння працювати з відмовами та запереченнями
- Самомотивація та ініціативність
- Володіння англійською мовою на рівні не нижче pre-intermediate

Буде плюсом:

- Володіння основними техніками та методами продажу (SPIN, тощо)
- Навички роботи з CRM системами
- Досвід роботи в аналогічній ніші (освітні послуги, курси)

Обов'язки:

- Консультація потенційних клієнтів щодо продуктів компанії
- Обробка вхідних заявок з сайту та прийом вхідних дзвінків
- Комунікація з клієнтами в соц. мережах (Facebook, Instagram), месенджерах, на пошті та надання відповідей на запитання
- Робота з CRM системою
- Робота з системою постановки задач Redmine

Якщо ви бажаєте приєднатися до нашої команди та внести свій вклад у розвиток ІТ-освіти, надсилайте своє резюме на електронну адресу hr@foxminded.ua

Контактна інформація

Контактна
особа: OlgaMelnyk

Адреса: Київ, Голосіївський проспект,
132