



Ваш надійний помічник

Регіональний менеджер (B2B, будівельні матеріали, будівництво)

📍 Київ, 🔄 23 квітня

Компанія: [Vitover Business Support](https://jobs.ua/company/id/68146) (https://jobs.ua/company/id/68146) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Наш клієнт, КОМПАНІЯ STOFFMARK (stoffmark.com) — лідер у сфері промислових полімерних підлог для харчових підприємств України, яка швидко масштабується до генпідприємця повного циклу в промисловому будівництві, відкриває вакансію:

«Регіональний Менеджер з Продажу».

Обов'язки:

- Робота з ТОП клієнтами, власники великого та середнього бізнесу, національні виробники, компанії — лідери в галузі;
- Пошук нових клієнтів по визначеному регіону України, зустрічі та проведення переговорів;
- Відрядження по Україні згідно з планами;
- Ведення існуючих клієнтів, робота з ними: прийом заявок, консультації.

Вимоги:

- Позитивний досвід в продажах;
- Відмінні презентаційні та комунікаційні навички;
- Ведення переговорів;
- Досвід в продажах B2B;
- Досвід в оформленні договорів та специфікацій;
- Досвід роботи з CRM;
- Користувач ПК та сучасних технічних систем комунікацій;
- Грамотність;
- Високий рівень відповідальності.

Умови роботи:

- Постійна робоча діяльність;
- Наявність авто - компенсується ПММ та амортизація;
- Соціальні гарантії згідно з КЗпПУ;
- Компенсація мобільного зв'язку;
- Професійне навчання;
- Офіс поруч з метро Васильківська.

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 207-71-75

Контактна особа: Olga Vitover

Адреса: Київ, вул. Сумська

