https://jobs.ua/job-sales-account-manager-3853648

Ваш надійний помічник

Sales Account Manager

Київ, 24 березня

Компанія: Сплендідскор (https://jobs.ua/company/id/1636630) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років

Опис вакансії

Американська компанія, що займається виробництвом і продажем засобів особистої гігієни, побутової хімії, косметичних засобів, біоактивних добавок до їжі, фільтрів для води, посуду для індукционных плит та ін., і є частиною корпорації Alticor, у пошуку в своїй українській команді спеціаліста на посаді **Sales Account Manager.**

Основні задачі

- Максимізація можливостей продажів через розвиток довгострокового партнерства з Growth Leaders (лідери продажів), проведення регулярних зустрічей, надання підтримки, рекомендацій та інформації щодо продукції компанії.
- Своєчасна та коректна комунікація з GL щодо програм компанії, мотиваційних ініціатив тощо.
- Виявлення потреб GL та впровадження відповідних планів дій.
- Організація та проведення щомісячних і щоквартальних зустрічей із GL.
- Участь у семінарах та тренінгах GL, проведення презентацій.
- Щотижнева та щомісячна звітність перед Account Management Supervisor.

Вимоги до кандидата

- Вища освіта.
- Гарні комунікативні навички та навички публічних виступів; здатність професійно взаємодіяти з представниками різних рівнів.
- Високий рівень аналітичних навичок, орієнтація на результат, відповідальність та здатність до багатозадачності.
- Вміння точно організовувати та підтримувати графіки, документи й проєкти.
- Гнучкість, клієнтоорієнтованість та командність.
- English — upper-Intermediate.
- Впевнені навички роботи з комп'ютером (зокрема Excel і PowerPoint).
- Готовність до відряджень.

Компанія пропонує

- Роботу в структурованій міжнародній компанії з розвиненими процесами та підтримкою.
- Офіційне працевлаштування з першого робочого дня.
- Дохід: ставка + бонуси.
- Медичне страхування (+ на дитину).
- Гібридний формат роботи.
- Можливість професійного та кар'єрного розвитку.
- Участь у внутрішніх тренінгах, семінарах і корпоративних заходах.

Якщо Вас зацікавила ця вакансія, надсилайте своє резюме.

Контактна інформація

Контактна особа:	Олена