



Ваш надійний помічник

Junior менеджер з продажу IT послуг

📍 Київ, 🕒 21 квітня

Компанія: [ООО «Авеб»](https://jobs.ua/company/id/98505) (<https://jobs.ua/company/id/98505>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB фахівці](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Реклама, маркетинг, PR](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Привіт! Я — Геннадій Охрімчук, директор із розвитку агенції digital-маркетингу Aweb. Шукаю амбітного початківця, який хоче будувати кар'єру в продажах B2B-послуг.

Ця роль — ідеальний старт для тих, хто хоче зануритися в digital-маркетинг, розібратися, як працюють наші послуги, і навчитися ефективно їх продавати.

Наш ідеальний кандидат:

- **Швидко вчиться:** Ти легко схоплюєш суть продукту та бізнес-процесів, і стаєш немов риба у воді.
- **Суперкомунікабельний(-а):** Вмієш чітко та зрозуміло доносити свої думки, як у письмовій формі, так і усно.
- **Майстер small talk'у:** Легко знаходиш спільну мову з людьми та можеш розговорити навіть стіну.
- **Досвід у digital – це круто:** Якщо ти вже спілкувався(-лася) з клієнтами онлайн або знаєшся на digital-просуванні, це буде твоїм козирем.
- **English, please:** Володіння англійською на рівні Intermediate+ буде великою перевагою.

Якщо ти хочеш бути в епіцентрі digital-маркетингу, постійно вчитися новому і не боїшся братися за складні задачі, якщо ти прагнеш досягати нових вершин – welcome to our team!

З чим ти будеш працювати:

- **Спілкуватися з потенційними клієнтами:** Ти будеш першим, з ким вони познайомляться! Твоя задача – з'ясувати їхні потреби та побажання, щоб ми могли запропонувати найкраще рішення для їх бізнесу.
- **Заповнювати брифи:** Збереш всю необхідну інформацію про клієнта та його проєкт, щоб наші спеціалісти могли чітко розуміти з чим вони будуть працювати.
- **Контролювати доступ до аналітики:** Ти будеш відповідати за те, щоб в нас був доступ до інформації, потрібної для роботи з проєктом.
- **Задачі команді:** Тобі треба чітко і зрозуміло описувати задачі від клієнтів нашої команди, щоб усі були на одній хвилі.
- **Передавати заявки в роботу:** Ти будеш запускати процес створення комерційних пропозицій, передаючи заявки нашим спеціалістам.

Що ми пропонуємо?

- **Крутого ментора:** Досвідчений наставник буде поруч, щоб допомогти тобі увійти в курс справи та прокачати свої скіли до рівня профі.
- **Кар'єрний ріст:** Починаєш як Junior Sales Manager, а далі – хтозна? Можливо, саме ти станеш нашим найкращим сейлзом нашої команди!
- **Смаколики:** Працюєш в офісі? Супер! Окрім каво-поінта, на тебе чекають безкоштовні обіди.
- **Подарунки та тусовки:** Ми любимо радувати свою команду подарунками та влаштовувати класні посиденьки.
- **Гнучкий формат роботи:** Працюй там, де тобі зручно – в київському офісі або віддалено.
- **Зручний графік:** Повний робочий день, початок якого можна обрати в проміжку з 08:00 до 10:00, а завершення – з 17:00 до 19:00.

Щоб поспікуватись зі мною та отримати шанс стати частиною нашої команди, тобі потрібно виконати однакове для всіх кандидатів завдання 📧 тестове завдання, яке отримаєш у відповідь на відгук.

Тестове завдання займе небагато твого часу, але допоможе мені краще зрозуміти твої навички та підходи.

Приєднуйся до нашої команди! Ми вже чекаємо на тебе!