



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 85000 грн.

📍 Київ, 🕒 10 квітня

Компанія: [Маркетинг-агенція «Ціль»](https://jobs.ua/company/id/1638208) (https://jobs.ua/company/id/1638208) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Будівництво](#), [архітектура](#), [Торгівля](#), [продажі](#), [закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Хочеш не просто продавати, а **заробляти більше і рости** разом з компанією? Тоді давай знайомитись.

Теплорадість — спеціалізований інтернет-магазин опалювального та сантехнічного обладнання, один із лідерів ринку в Україні. Зараз масштабує відділ продажів і шукає сильного менеджера, який вміє продавати технічний продукт та працювати з клієнтом «під ключ»

Що ти отримаєш:

- Заробітну плату 40 000 — 85 000 грн (ставка + % від продажів)
- Роботу в команді менеджерів, де рекорд доходу одного з колег — 145 000 грн, і цей рівень відкритий для кожного, хто показує результат
- Прозору систему бонусів та регулярний перегляд фін.мотивації
- Роботу в комфортному офісі в центрі Києва на період навчання, з можливістю подальшого гібридного формату
- Графік 5/2 (09:00—18:00), Спортивний куточок в офісі + безлімітна кава
- Можливість кар'єрного зростання — усе залежить від результатів та бажання

Основні завдання:

- Продаж кліматичного та сантехнічного обладнання (B2C та B2B)
- Обробка вхідних замовлень і консультація клієнтів щодо товарів, оплати та доставки
- Повне ведення замовлень у CRM без помилок і прострочень
- Контроль статусів замовлень до моменту відправки
- Робота із замовленнями «під замовлення» та доведення кожної угоди до завершення

Наш ідеальний кандидат:

- Має **досвід ПРОДАЖУ В БУДІВЕЛЬНОМУ РИНКУ** в одному з напрямків. Вітається — САНТЕХНІКА, ОПАЛЕННЯ, ВОДОПОСТАЧАННЯ, КОНДИЦІОНУВАННЯ, ВЕНТИЛЯЦІЯ, ЕЛЕКТРОТЕХНІКА
- Має досвід B2C та/або B2B-продажів і розуміння етапів продажів і технік перемовин
- Впевнено працює в CRM та дотримується дисципліни ведення угод
- Вміє працювати за скриптами, якісно відпрацьовувати заперечення та виконувати план продажів
- Орієнтований на результат, грамотно комунікує українською мовою та швидко адаптується до продукту

Готовий продавати технічний продукт і закривати угоди на результат?

Пиши нам просто зараз у Telegram — @hrGoal

Контактна інформація

Контактна особа: Наталя

Адреса: вулиця Вадима Гетьмана,
17