



Менеджер з продажу насіння та добрива

📍 Хмельницький, 🕒 22 травня

Компанія: [ТОВ ПроГрін](https://jobs.ua/company/id/1642145) (<https://jobs.ua/company/id/1642145>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Сільське господарство, агробізнес](#)

Побажання до співробітника

Освіта: незакінчена вища
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Ви

Привіт! Ми — ПроГрін, компанія, яка складається з команди експертів з досвідом роботи більше 10 років в сфері професійних газонів, обслуговування та будівництва. Пропонуємо широкий асортимент техніки, матеріалів та послуг, що забезпечують найвищу якість догляду за газонами, від насіння преміум-класу до комплексної реновації. Ми виступаємо ексклюзивним партнером провідних світових виробників, таких як — Fito, Bion, Mirat, Allet і багато інших.

Запрошуємо приєднатися до нас Менеджера з продажу у Хмельницькому, який буде ключовою ланкою у спілкуванні з клієнтами та розвитку нашого бізнесу.

Що входитиме до твоїх обов'язків:

- Активна робота з клієнтами: консультації, підбір оптимальних продуктів та рішень для догляду за газонами.
- Проведення переговорів та укладання договорів.
- Підтримка довгострокових відносин з постійними замовниками.
- Аналіз ринку та конкурентів для підвищення ефективності продажів.
- Співпраця з командою для забезпечення якісного сервісу та своєчасної доставки продукції.

Що ти будеш робити:

- Консультувати клієнтів щодо асортименту насіння, добрив, техніки та послуг.
- Бути готовими до відряджень.
- Підбирати індивідуальні рішення для різних типів газонів.
- Супроводжувати угоди від першого контакту до завершення продажу.
- Відстежувати потреби ринку та пропонувати ідеї для розвитку напрямку.
- Підвищувати впізнаваність бренду ПроГрін.

Кого ми шукаємо:

- Людину з досвідом продажів від 2 років, бажано у суміжних сферах (аграрна техніка, садівництво, ландшафтні послуги).
- Власника вищої освіти, який прагне розвиватися та професійно зростати (бажано агрономічна освіта).
- Наявність водійського посвідчення категорії В, стаж водіння не менше 1 року.
- Відповідального та комунікабельного спеціаліста, який вміє слухати клієнта і шукати найкращі рішення.
- Того, хто любить працювати з людьми і комфортно почувається у динамічному робочому середовищі.
- Готового навчатися новому і впроваджувати сучасні підходи у продажах.
- Великим плюсом є наявність власного авто (компенсуємо витрати на паливо та амортизацію).

Що ми пропонуємо:

- Конкурентну заробітну плату з перспективою зростання.
- Роботу в компанії з міцною репутацією на ринку та якісним продуктом.
- Сучасний комфортний офіс, де тебе завжди підтримають;
- Можливості для професійного розвитку та навчання.

Якщо ти хочеш бути частиною команди, надішли своє резюме вже зараз! Приєднуйся до нас і допомагай створювати ідеальні газони разом!

Умови роботи:

9:00—18:00

понеділок-п'ятниця

робота в офісі та відрядження

▪повний соцпакет

▪офіційне працевлаштування

моги, побажання:

Обов'язки:

Умови:

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 593-82-02

Контактна особа: Оксана

Сайт: <https://pro-green.com.ua/>

Адреса: Хмельницький, Панаса Мирного 36