



Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажу, Head f Sales

📍 Київ, 🕒 19 травня

Компанія: [IT Recruit Alliance](https://jobs.ua/company/id/85739) (https://jobs.ua/company/id/85739) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#), [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Керівник відділу продажу / Head f Sales

Офіційне працевлаштування, офіс Київ. Є бронювання. Є релокаційний пакет.

Компанія: провідний системний інтегратор України, який з 2008 року впроваджує сучасні рішення для IT-інфраструктури, надає послуги в сфері IT-консалтингу та інформаційної безпеки. Виконує замовлення для великих комерційних і державних організацій. Зараз компанія масштабується, шукає сильного sales-лідера.

Основні завдання:

- розробка та впровадження стратегії продажів;
- організація роботи відділу продажів;
- виконання плану продажів;
- аналіз ринку системної інтеграції та діяльності ключових конкурентів;
- систематизація, аналіз та оновлення бази клієнтів;
- аналіз воронки продажів та її конверсії з метою покращення результатів команди;
- участь в переговорах з ключовими клієнтами;
- участь в проведенні оцінки співробітників, побудова планів навчання та розвитку співробітників;
- аналіз обсягів продажів, підготовка звітів по виконаній роботі для керівництва компанії;
- робота в CRM системі.

Вимоги:

- управлінський досвід роботи від 3-5 років — бажано в системній інтеграції;
- практичний досвід роботи в продажах для корпоративного сегменту (enterprise-клієнти, B2B/B2G);
- глибокі знання і розуміння специфіки продажів IT-рішень та послуг;
- уміння мотивувати, розвивати команду, вимірювати результати та забезпечувати виконання цілей.
- Готовність до подорожей, до клієнтів за необхідності.

Компанія пропонує:

- можливість бронювання — маємо статус критично важливого підприємства;
- компенсація передбачає фіксовану ставку + % від особистих продажів + % від результатів команди.
- графік роботи — 09:00-18:00, п'ятниця — скорочений день до 17:00; субота-неділя — вихідні;
- облаштоване укриття;
- працевлаштування та гарантії відповідно до КЗпП;
- щорічну відпустку — 24 календарні дні, вихідний у день народження;
- можливість підвищувати фаховий рівень у межах корпоративного навчання, отримання сертифікації за рахунок компанії;
- медичне страхування після закінчення строку адаптації;
- відкриту і демократичну корпоративну культуру, спілкування на «ТИ» та модель управління «відчинені двері»;

Офіс за адресою: вул. Студентська, 3, в 10 хвилинах пішки від метро Лук'янівська

Якщо зацікавилися або маєте питання, будемо раді поспілкуватися. Можете відгукуватись тут або на пошту рекрутеру Кристині f.kristina@recruit-alliance.com.

Усі відгуки будуть оброблені та буде надана відповідь впродовж 5-ти робочих днів.

Контактна інформація

Телефон: +30(992)202-6308

Контактна особа: Кристина