https://jobs.ua/job-kervnik-vddlu-prodaju-head-f-sales-3854524

Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажу, Head f Sales

Київ, 19 травня

Компанія: IT Recruit Alliance (https://jobs.ua/company/id/85739) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал, Керівництво

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Керівник відділу продажу / Head f Sales

Офіційне працевлаштування, офіс Київ. Є бронювання. Є релокаційний пакет.

Компанія: провідний системний інтегратор України, який з 2008 року впроваджує сучасні рішення для IT-інфраструктури, надає послуги в сфері IT-консалтингу та інформаційної безпеки. Виконує замовлення для великих комерційних і державних організацій. Зараз компанія масштабується, шукає сильного sales-лідера.

Основні завдання:

- розробка та впровадження стратегії продажів;

- організація роботи відділу продажів;

- виконання плану продажів;

- аналіз ринку системної інтеграції та діяльності ключових конкурентів;

- систематизація, аналіз та оновлення бази клієнтів;

- аналіз воронки продажів та її конверсії з метою покращення результатів команди;

- участь в переговорах з ключовими клієнтами;

- участь в проведенні оцінки співробітників, побудова планів навчання та розвитку співробітників;

- аналіз обсягів продажів, підготовка звітів по виконаній роботі для керівництва компанії;

- робота в CRM системі.

Вимоги:

- управлінський досвід роботи від 3-5 років — бажано в системній інтеграції;

- практичний досвід роботи в продажах для корпоративного сегменту (enterprise-клієнти, B2B/B2G);

- глибокі знання і розуміння специфіки продажів IT-рішень та послуг;

- уміння мотивувати, розвивати команду, вимірювати результати та забезпечувати виконання цілей.

- Готовність до подорожей, до клієнтів за необхідності.

Компанія пропонує:

- можливість бронювання — маємо статус критично важливого підприємства;
- компенсація передбачає фіксовану ставку + % від особистих продажів + % від результатів команди.

- графік роботи — 09:00-18:00, п'ятниця — скорочений день до 17:00; субота-неділя — вихідні;

- облаштоване укриття;

- працевлаштування та гарантії відповідно до КЗпП;

- щорічну відпустку — 24 календарні дні, вихідний у день народження;

- можливість підвищувати фаховий рівень у межах корпоративного навчання, отримання сертифікації за рахунок компанії;

- медичне страхування після закінчення строку адаптації;

- відкриту і демократичну корпоративну культуру, спілкування на «ТИ» та модель управління «відчинені двері»;

Офіс за адресою: вул. Студентська, 3, в 10 хвилинах пішки від метро Лук'янівська

Якщо зацікавилися або маєте питання, будемо раді поспілкуватися. Можете відгукуватись тут або на пошту рекрутеру Кристині f.kristina@recruit-alliance.com.
Усі відгуки будуть оброблені та буде надана відповідь впродовж 5-ти робочих днів.

Контактна інформація

Телефон:	+30(992)202-6308
Контактна особа:	Кристина