



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 5000 грн.

Ужгород, 12 липня

Компанія: [SV Climate](https://jobs.ua/company/id/1642866) (<https://jobs.ua/company/id/1642866>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Ми шукаємо амбітного та результативного професіонала, здатного очолити наш відділ продажу та вивести його на новий рівень.

Якщо ви вмієте не лише продавати самі, а й надихати команду, будувати стратегії та досягати амбітних цілей, — це вакансія для вас.

Наш ідеальний кандидат — це стратегічний лідер, який поєднує глибоке розуміння ринку з практичними навичками управління. Ви будете ключовою фігурою, відповідальною за зростання прибутку, розвиток ключових клієнтів та побудову ефективної команди.

Основні обов'язки:

- **Розробка та реалізація стратегії продажу:** Створення та впровадження комплексного плану для досягнення цілей з revenue та розширення ринкової частки.
- **Управління командою:** Найм, навчання, мотивація та щоденне керівництво командою менеджерів з продажу для досягнення індивідуальних та командних KPI.
- **Робота з ключовими клієнтами:** Встановлення та підтримка довгострокових відносин зі стратегічними клієнтами, ведення переговорів та укладання великих контрактів.
- **Аналітика та звітність:** Моніторинг ринкових трендів, аналіз ефективності продажів, підготовка прогнозів та звітів для вищого керівництва.
- **Оптимізація процесів:** Вдосконалення воронки продажу, впровадження CRM-систем та пошук нових каналів збуту.

Ключові вимоги:

- **Досвід:** Доведений успішний досвід роботи на позиції менеджера з продажу або керівника відділу продажу від 3-х років.
- **Лідерство:** Навички побудови команди, коучингу та мотивації співробітників.
- **Комунікація:** Відмінні навички переговорів та публічних виступів.
- **Аналітичні здібності:** Вміння працювати з даними, виявляти тенденції та приймати рішення на основі аналітики.
- **Результативність:** Націленість на досягнення високих результатів та робота з KPI.
- **Освіта:** Вища освіта (бажано економічна, маркетингова або в галузі менеджменту).

Контактна інформація

Контактна особа: Олег Владиславович

Сайт: <https://svclimate.com.ua/>

Адреса: вулиця Капушанська, 140, Ужгород, Закарпатська область, 88000