https://jobs.ua/job-kategoryniy-menedjer-alkogoln-napo-3855185

Ваш надійний помічник

Категорійний менеджер (алкогольні напої), 90000 грн.

Харків, 7 липня

Компанія: Агенція управлінських рішень «Свідомі» (https://jobs.ua/company/id/1631931) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Ми — українська компанія, яка має **повноцінну торгову екосистему:** власне виробництво, логістика, ритейл, дистрибуція.

До групи входять **мережі «Куркума», «Аттіка», «Digma», «Buffet»**, і також молодий, але амбітний **виробничий бренд — «Фабрика Сиру».**

Разом — **понад 450 торгових точок** у Києві, Харкові, Полтаві та Сумах, і команда з 1000+ людей, які будують новий український формат ритейлу «біля дому».

За останній рік ми відкрили понад 20 нових магазинів, збільшили виручку на 60% і вийшли на рівень, коли масштаб треба не просто тримати — ним потрібно керувати.

Це не чергова торгова мережа. **Це бізнес, який нарощує темп і шукає сильних партнерів у ключові категорії.**

Чому це саме для вас?

Бо тут категорійний менеджер — не «оператор закупівель», а людина, від якої реально залежить маржа компанії. Ця роль не про процес, а про стратегію та вплив.

У нас ви будете домовлятися з ринком, будувати систему, переглядати асортимент, запускати промо і бачити фінансовий результат.

Ви будете керувати категорією, яка є серцем прибутку в роздробі, а не просто обслуговує продажі.

Для чого існує ця роль

Категорія алкоголю сьогодні одна з найскладніших і найприбутковіших. І ми шукаємо людину, яка візьме її під контроль — наведе порядок, побудує систему постачань, структурує асортимент і зробить категорію сильним прибутковим напрямком.

Які задачі та виклики чекають

- **Побудувати систему взаємодії з 50+ постачальниками** алкоголю — від переговорів до узгоджених маркетингових бонусів.
- **Оптимізувати асортимент:** прибрати неприбуткові позиції, знайти баланс між популярними брендами й нішевим преміумом.
- **Контролювати ліквідацію залишків:** товари поза матрицею, без руху або такі, що не підлягають продажу.
- **Запустити планові акції та промо** з чіткою економікою, без хаосу й «разових історій».
- **Забезпечити маржинальний прибуток категорії** і прозору аналітику продажів.
- **Підтримувати якість поставок** і стабільну наявність товару на полицях.

Хто насправді нам потрібен

- **Людина з досвідом категорійного менеджера у food retail,** напрям — «алкогольні напої».

- Той, хто **розуміє не лише асортимент, а й бізнес-логіку категорії:** як формується маржа, як працює обертання, що впливає на продажі й чому «правильний алкоголь» — це не просто етикетка, а стратегія.
- **Експерт**, який мислить цифрами, але **бачить за ними поведінку покупця**.
- **Комерсант,** що вміє домовлятися з постачальниками, який у переговорах завжди тримає позицію, але не губить людяність. Вміє досягати вигідних умов, залишаючись чесним і гідним.
- **Партнер** — самостійний, уважний до деталей, здатний приймати рішення і відстоювати позицію.
- **Стратег,** який бачить не лише сьогоднішні продажі, а й формує категорію на рік уперед: розуміє тренди, сезонність, поведінку споживачів.
- **Аналітик**, який не просто збирає дані, а перетворює їх на дії — бачить закономірності, приймає рішення на основі фактів і прогнозує прибуток, а не рахує його постфактум.
- Вища освіта, впевнене володіння MS Office, PowerPoint, 1С, системний підхід — те, без чого тут не злетіти.

З ким ви працюватимете

Пряме підпорядкування комерційному директору — людині, яка глибоко розуміє бізнес, цінує аналітику й результат, а не формальності.

Дотично — співпраця з виконавчим директором, який курує операційні процеси та допомагає швидко ухвалювати рішення.

У вашому підпорядкуванні буде фахівець з управління товарними запасами — досвідчений колега, який добре знає внутрішні процеси й стане вашим першим партнером у роботі.

Команда комерційного департаменту налічує близько 20 людей.

А що ми для вас

Ми пропонуємо не просто роботу, а чіткі правила гри, гідну винагороду й стабільне середовище, де цінується результат.

Дохід: 70–90 тис. грн/міс (ставка + бонуси за KPI`s), випробувальний термін — 2 місяці.

KPI прозорі: маржинальний прибуток по мережах, ліквідація залишків, відсутність викупів, стабільна наявність товару й якісний сервіс постачань.

Формат роботи та умови:

- **повна зайнятість в офісі м. Харків** (але без зайвого контролю, головне — результат)
- офіційне працевлаштування, лікарняні та відпустки — згідно чинного законодавства
- **бронювання**
- **компенсація оренди житла (за умови релокейту)**
- корпоративний мобільний зв'язок;
- спортзал просто на території офісу;
- корпоративна бібліотека та доступ до навчальних програм.

Місце роботи: м. Харків, вул. Суздальські Ряди, 12/3.

Як зрозуміти, що це ваше

Ця роль для людини, яка поєднує холодний розум і підприємницьке чуття.Тут не потрібно чекати вказівок — навпаки, від вас чекають ініціативи. Якщо ви не просто керуєте категорією, а створюєте її — тоді саме тут ваш простір дій.

Як приєднатися:

Ми не збираємо випадкові відгуки — нам важливо знайти справді зацікавленого професіонала, а не просто отримати резюме. Тому підготували коротку форму з 5 питань:

forms.gle/8owpFZKSuQs5LfvZ9

Знаємо, що не всі люблять заповнювати форми. Але цей крок допомагає нам відразу зрозуміти, хто дійсно хоче стати частиною команди, а хто просто «пробує варіанти». Якщо ти з тих, хто бере відповідальність і працює на результат — знайди ці 5 хвилин. А якщо ні — це теж відповідь.

До зустрічі на співбесіді.

Контактна інформація

Контактна особа:	ОльгаЛис
Адреса:	Київ, провулок Іпсилантіївський, будинок 3, офіс 2