https://jobs.ua/job-kategoryniy-menedjer-generatori-zaryadn-stants-3855201

Ваш надійний помічник

Категорійний менеджер (генератори, зарядні станції), 80000 грн. + %

Київ, 4 серпня

Компанія: ТехноТрейд КС, ТОВ (https://jobs.ua/company/id/1628958) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал, Керівництво

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Dimax International — український офіс відомого німецького бренду Konner & Sohnen®, одного з лідерів у сегменті генераторів, садової техніки та енергетичних рішень. Наша продукція успішно представлена в Україні та Європі, а компанія продовжує активно розширювати свою присутність на міжнародних ринках.

У зв'язку з розвитком напрямку Energy ми шукаємо **Категорійного менеджера**, який відповідатиме за розвиток категорії генераторів та систем накопичення енергії, формування продуктової стратегії та забезпечення стабільного комерційного зростання.

Основні задачі:

- Формування та розвиток асортименту категорії Energy (генератори, системи накопичення енергії та суміжні продукти)
- Управління життєвим циклом продуктів: починаючи з ідеї та запуску до оптимізації або виведення з асортименту
- Аналіз продажів та ефективності категорії (sell-in, sell-out, прибутковість, оборотність)
- Проведення ринкової аналітики, ABC/XYZ-аналізу та підготовка управлінської звітності
- Аналіз тенденцій ринку, сезонності та прогнозування попиту
- Управління ціноутворенням, промоактивностями та маржинальністю категорії
- Моніторинг конкурентів та пошук нових можливостей для розвитку продуктового портфеля
- Формування вимог до нових продуктів, участь у розробці функціоналу, комплектації та пакування
- Підготовка продуктових презентацій і навчальних матеріалів для команди продажів
- Тісна взаємодія з командами продажів, маркетингу, логістики, сервісу та закупівель

Наші очікування:

- Від 3 років досвіду на посаді Категорійного, Продуктового менеджера або в суміжній ролі в компаніях, що працюють із технічним обладнанням
- Практичний досвід управління продуктовими категоріями та досягнення комерційних показників
- Сильні аналітичні навички та досвід роботи з прогнозуванням попиту, асортиментною матрицею і ціноутворенням

- Розуміння ринку енергетичного обладнання буде перевагою
- Впевнені навички переговорів, презентацій та роботи з внутрішніми і зовнішніми стейкхолдерами
- Проактивність, системність мислення та вміння досягати результату
- Англійська мова на рівні Upper-Intermediate (B2) або вище.

Ми пропонуємо:

- Систему мотивації, що включає ставку та бонуси
- Медичне страхування і оплачувану відпустку
- Гібридний формат роботи (офіс у Києві)
- Можливість впливати на розвиток одного з ключових напрямків бізнесу
- Роботу в міжнародній компанії з амбітними планами розвитку
- Професійне та кар'єрне зростання разом із брендом, який активно розширює свою присутність на європейських ринках

Якщо вам цікаво розвивати категорію, впливати на продуктові рішення та бачити результат своєї роботи в продажах і розвитку бізнесу — будемо раді познайомитися.

Надсилайте резюме: hr@dimaxgroup.com

Telegram: HR_TechnoTrade

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 511-55-25
Контактна особа:	HRменеджер
Сайт:	https://konner-sohnen.com.ua/