



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу B2B рішень, Sales Manager (IT, Автоматизація бізнесу), 40000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 12 липня

Компанія: [NexisFlow Systems](https://jobs.ua/company/id/1642929) (https://jobs.ua/company/id/1642929) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Робота без кваліфікації](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Ми — **NexisFlow Systems**, інноваційна компанія, яка спеціалізується на промисловій автоматизації та впровадженні складних B2B-рішень. Ми допомагаємо підприємствам оптимізувати їхні процеси, впроваджуючи сучасні системи обліку, автоматизації виробництва та спеціалізоване програмне забезпечення.

У зв'язку з розширенням компанії та виходом на нові ринки, ми шукаємо комунікабельного **Менеджера з продажу B2B рішень**, який буде вести переговори з представниками бізнесу.

Навіть якщо ти не маєш досвіду у сфері IT чи автоматизації, але маєш хист до продажів і готовий вивчати складний, але дуже цікавий продукт — ми готові тебе всьому навчити!

Чим ти будеш займатися (твої задачі):

- **Робота з бізнес-клієнтами (B2B):** встановлення контакту з керівниками підприємств, директорами та власниками бізнесу;
- **Виявлення потреб:** аналіз бізнес-процесів клієнта для розуміння того, яке саме рішення з автоматизації (ПЗ чи системи обліку) їм підійде;
- **Презентація продукту:** проведення онлайн- та офлайн-зустрічей (презентація рішень NexisFlow Systems);
- **Укладання угод:** ведення клієнта по всій воронці продажів — від першого знайомства до підписання договору на впровадження системи;
- **Ведення бази:** робота в CRM-системі та підтримання довгострокових відносин з партнерами.

Наш ідеальний кандидат:

- Має грамотну ділову мову (українську) та високий рівень комунікативних навичок;
- Вміє мислити категоріями бізнесу та не боїться спілкуватися з керівниками компаній (C-level);
- Готовий зануритися у технічні нюанси нашого продукту (промислова автоматизація);
- Досвід у продажах B2B, IT-послуг або складних продуктів буде твоєю величезною перевагою.

Що ми пропонуємо тобі:

- **Прозору та високу оплату:** фіксована ставка **15 000 – 20 000 грн** + високий відсоток (%) від суми укладених B2B-контрактів. (В автоматизації великі чеки, тому середній дохід наших менеджерів становить **35 000 – 45 000 грн**, а топові фахівці заробляють значно більше).
- **Сучасний офіс:** комфортне та безпечне робоче місце у м. Києві;
- **Зручний графік:** Пн-Пт, з 11:00 до 20:00, субота та неділя завжди вихідні;
- **Професійний ріст:** потужне навчання від експертів компанії, після якого ти станеш дорогим та затребуваним спеціалістом на стику продажів та IT;

- **Адекватне керівництво:** відкрита корпоративна культура без бюрократії, де цінують ініціативу.

Готовий перейти на новий рівень та продавати серйозні рішення для бізнесу? **Натискай «Відгукнутися» та надсилай своє резюме — чекаємо тебе в команді NexisFlow Systems!**

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 820-65-39

Контактна особа: Євген Гончарук

Сайт: <https://nexisflow.site/>

Адреса: вулиця Олександра Мишуги,
10