



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (обладнання для молочного тваринництва), 50000 грн. + %



📍 Чернігів, 🕒 11 серпня

Компанія: [Навігатор, рекрутингова компанія](https://jobs.ua/company/id/20155) (https://jobs.ua/company/id/20155) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Сільське господарство, агробізнес](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Рекрутингова компанія «Навігатор» шукає до провідного постачальника сучасного обладнання, технологічних рішень та сервісу для молочного тваринництва в Україні — **Менеджера з продажу**.

Ми не шукаємо "офісного продавця". Нам потрібна людина, яка отримує задоволення від живого спілкування з клієнтами, любить відрядження, впевнено почувається за кермом і готова більшу частину робочого часу проводити безпосередньо на фермах та підприємствах.

Що буде у вашій роботі?

Ви будете працювати з молочними господарствами та агропідприємствами, допомагаючи їм підбирати сучасні рішення для розвитку виробництва.

Основна частина роботи — це регулярні виїзди до клієнтів:

- відвідування молочних ферм та агропідприємств;
- проведення зустрічей із власниками, керівниками господарств, головними зоотехніками та іншими відповідальними особами;
- виявлення потреб клієнтів;
- консультації щодо обладнання, його технічних характеристик та можливостей використання;
- підбір оптимального рішення під конкретне господарство;
- проведення переговорів;
- підготовка комерційних пропозицій;
- укладання договорів;
- повний супровід продажу до остаточного розрахунку;
- розвиток довгострокових партнерських відносин;
- пошук нових клієнтів на закріпленій території;
- аналіз ринку та конкурентного середовища;
- участь у профільних виставках, семінарах, конференціях та інших галузевих заходах.

Територія роботи

Ви працюватимете із клієнтами на території:

- Чернігівської області;
- Сумської області;
- Полтавської області;
- перспектива - лівобережна частина Черкаської області.

Розглядаємо кандидатів, які проживають у:

- Чернігівській;
- Сумській;
- Полтавській;
- Черкаській (Лівобережжя);
- Київській області (Лівобережжя).

Ми очікуємо

- досвід активних B2B-продажів (аграрний сектор або технічна продукція буде перевагою);
- готовність працювати у польовому форматі та регулярно відвідувати клієнтів;
- бажання будувати довгострокові партнерські відносини;
- високий рівень комунікації та навички ведення переговорів;
- технічне мислення або готовність швидко вивчити продукт;
- посвідчення водія категорії В та впевнене керування автомобілем;
- готовність до відряджень у межах закріпленої території;
- самостійність, проактивність та орієнтацію на результат.

Ми пропонуємо

- офіційне працевлаштування;
- **бронювання** відповідно до чинного законодавства;
- конкурентну заробітну плату (ставка + бонуси від продажів);
- службовий автомобіль;
- компенсацію витрат на пальне;
- ноутбук;
- мобільний телефон та корпоративний зв'язок;
- соціальний пакет;
- навчання продукції та підтримку досвідченої команди;
- можливість професійного розвитку в компанії, яка понад багато років успішно працює на українському аграрному ринку.

Ця вакансія для вас, якщо ви:

- ✓ любите активну роботу, а не сидіти в офісі;
- ✓ отримуєте задоволення від зустрічей із людьми та переговорів;
- ✓ готові проводити більшу частину часу "в полях", відвідуючи фермерські господарства;
- ✓ хочете впливати на свій дохід власними результатами;
- ✓ цінуєте свободу в роботі, самостійність та можливість бачити реальний результат своєї праці.

? Надсилайте резюме або пишіть у приватні повідомлення

Телеграм @DZiteneva

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 474-53-31

Контактна
особа: Дар'я

Адреса: Чернігів