https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-v-byuro-perekladv-3855710

Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу в бюро перекладів, 20000 грн.

Львів, 6 жовтня

Компанія: Бюро перекладів ABC Center (https://jobs.ua/company/id/1592566) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Наука, освіта, переклади

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	позмінна робота

Опис вакансії

Менеджер з продажу, який любить результат!

Не просто продавати. А домовлятися, допомагати клієнту й заробляти на результаті.

Якщо ти легко знаходиш спільну мову з людьми, швидко реагуєш на запити, не боїшся продажів і хочеш бачити пряму залежність між своїми результатами та доходом — можливо, ми шукаємо саме тебе.

Ми — **бюро перекладів**, яке працює з клієнтами з України та різних країн світу. Допомагаємо людям і бізнесу вирішувати усі юридичні та мовні питання, закриваємо усі проблеми з оформленням документів.

Зараз ми активно ростемо й шукаємо **менеджерів з продажу**, які допоможуть нам масштабуватися.

Що ти отримуєш?

- **Фіксовану ставку + % від продажів** — верхньої межі доходу немає.
- **Можливість працювати дистанційно.**
- **Навчання продукту та підтримку на старті** — не залишимо тебе сам на сам із клієнтами.
- **Кар'єрний ріст** — можна вирости до старшого менеджера або керівника напряму.
- Якщо володієш іноземними мовами — матимеш можливість **навчатися на наших авторських курсах перекладу**.
- **Сучасні інструменти в роботі:** автоматизація, ШІ та оптимізація процесів.
- **Позмінний графік** із 2 вихідними на тиждень.

Що потрібно буде робити?

Твоє головне завдання — **перетворювати звернення клієнтів на замовлення та якісний сервіс.**

Ти будеш:

- обробляти вхідні заявки — **без холодних дзвінків!**;
- оперативно відповідати на повідомлення та запити клієнтів;
- консультувати щодо послуг бюро та підбирати оптимальне рішення;
- готувати комерційні пропозиції та рахунки;
- супроводжувати клієнта від першого звернення до оплати;
- вести клієнтську базу та облік замовлень;
- працювати з цифрами та власними показниками продажів.

Швидкість реакції тут дуже важлива: клієнти звертаються тоді, коли їм потрібно вирішити питання, і наше завдання — бути поруч саме в цей момент.

Кого ми шукаємо?

Нам важливо не стільки твоє ідеальне резюме, скільки твій підхід до роботи.

Ти наш кандидат, якщо:

- проживаєш у **Львові**;

- активний/а, швидко реагуєш і не боїшся відповідальності;
- маєш «вогник» і хочеш досягати результату;
- вже вмієш продавати **або дуже хочеш цьому навчитися**;
- легко спілкуєшся з людьми телефоном, у месенджерах та email;
- орієнтуєшся на результат і розумієш важливість цифр;
- уважний/а до деталей і вмієш працювати з кількома задачами одночасно;
- спокійно реагуєш на складні ситуації та вмієш шукати рішення;
- ініціативний/а й готовий/а швидко вчитися;
- впевнено користуєшся ПК, Google Docs, Excel та месенджерами;
- володіння англійською чи іншою іноземною мовою буде великою перевагою.

Чому саме ми?

У нас ти не будеш просто «менеджером, який відповідає клієнтам».

Ти зможеш:

- побачити, **як працює бізнес зсередини**;
- впливати на свої результати та дохід;
- працювати із сучасними інструментами й ШІ;
- пропонувати власні ідеї та покращувати процеси;
- поступово брати більше відповідальності;
- рости разом із компанією;
- працювати в команді, де цінують ініціативність, підтримку та результат.

Ми шукаємо людей, яким цікаво не просто виконувати задачі, а ставати сильнішими, заробляти більше й бачити конкретний результат своєї роботи.

Важливо:

1. зараз ми шукаємо **3 менеджерів**.
2. конкурс триватиме **до 3 тижнів**, але можемо закрити вакансію раніше, щойно знайдемо своїх людей.
3. **якщо ти впізнав/впізнала себе — надсилай резюме або просто напиши нам.**
   Познайомимося, розповімо більше про роботу й перевіримо, чи підходимо одне одному!

Контактна інформація

Контактна особа:	АннаГригорук
Сайт:	https://abc-lviv.com.ua/
Адреса:	Львів, вул. Водогінна 2