https://jobs.ua/job-regonalniy-diler-produktv-franshiza-3856095

Ваш надійний помічник

Регіональний дилер продуктів (Франшиза), 40000 грн. + %

Івано-Франківськ, 9 листопада

Компанія: OKKKI LTD (https://jobs.ua/company/id/1642998) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Керівництво

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	вільний графік роботи

Опис вакансії

OKKKI відкриває дилерський напрям у Івано-Франківську та області.

Це можливість побудувати власний бізнес на продажі готових IT-продуктів, який приноситиме регулярні виплати.

Партнер отримує винагороду з першої та кожної наступної оплати залученого клієнта. Продукти OKKKI працюють за моделлю регулярної абонентської плати, тому кожен активний клієнт може продовжувати приносити дилеру дохід щомісяця. Нові підключення збільшують клієнтський портфель і базу регулярних виплат.

За системної роботи ця модель має високий потенціал доходу: дилер одночасно залучає нових клієнтів і отримує винагороду з подальших оплат раніше підключених бізнесів. Фактичний результат залежить від активності партнера, кількості клієнтів, обраних ними продуктів і тривалості користування.

OKKKI — міжнародна IT-компанія, яка створює різні цифрові продукти та технологічні рішення для бізнесу в Telegram. Ми розвиваємо власні технології, запускаємо нові продукти та працюємо з підприємцями з різних сфер.

Партнер представляє продукти OKKKI у своєму регіоні, знаходить нових клієнтів і розвиває власний дилерський бізнес. Для цього не потрібно створювати програмне забезпечення, наймати розробників або утримувати технічну команду. OKKKI відповідає за продукти, підключення та супровід клієнтів.

Ми навчаємо працювати з продуктами й проводити презентації, надаємо сценарії переговорів, демонстраційні матеріали та підтримку на старті. Після навчання партнер може переходити до пошуку клієнтів і перших продажів.

За активної роботи орієнтир доходу протягом першого місяця може становити 600–800 доларів. Це не фіксована зарплата, ви розвиваєте власний бізнес. Подальше зростання залежить від того, як швидко дилер збільшує портфель активних клієнтів.

Кого ми шукаємо:

- маєте досвід у продажах, переговорах або роботі з підприємцями;
- вмієте самостійно організовувати свій час і працювати на результат;
- готові розвивати власний дилерський напрям без фіксованої ставки;
- цікавитеся IT-продуктами та хочете працювати на ринку цифрових рішень для бізнесу;
- проживаєте у Львові чи області та знаєте місцеве бізнес-середовище.

Що потрібно робити:

- знаходити клієнтів, яким можуть бути корисні продукти OKKKI;
- розвивати клієнтський портфель у своєму регіоні;
- підтримувати зв'язок із залученими клієнтами;
- планувати власні цілі та активність.

Умови співпраці:

- партнерська винагорода з першої та кожної наступної оплати залученого клієнта;
- бонусна система, що дає змогу підвищувати рівень винагороди;
- погоджена територія закріплюється за активним партнером;
- самостійний графік і можливість працювати онлайн;
- навчання, матеріали для продажів і підтримка команди OKKKI;
- налаштування та технічний супровід клієнтів виконує команда компанії.

Це можливість зайти у перспективний IT-напрям із готовими продуктами, навчанням і підтримкою. Ви зосереджуєтеся на продажах та розвитку клієнтського портфеля, а OKKKI бере на себе технології, підключення й супровід клієнтів.

Надсилайте відгук і коротко напишіть про свій досвід у продажах та інтерес до розвитку дилерського напряму у **Івано-Франківськ**у та області.

Контактна інформація

Контактна особа:	РоманБарінцев
Сайт:	https://okkki.net/
Адреса:	Київ, вул. Велика Васильківська, 112