



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, торговий представник (beauty), 40000 грн.

📍 Черкаси, 🔄 6 жовтня

Компанія: [Multicolor](https://jobs.ua/company/id/1643184) (<https://jobs.ua/company/id/1643184>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Multicolor — дистриб'ютор професійної косметики для волосся з Італії.

Компанія успішно працює на Beauty-ринку по всій Україні з 2015 року.

Наші клієнти — салони краси, перукарні, професійні магазини, торгові мережі, інтернет-магазини та кінцеві споживачі.

Ми допомагаємо професійним майстрам розвивати свій бізнес, а їхнім клієнтам — отримувати якісний догляд і відчувати себе особливими. Саме тому ми постійно розвиваємося самі, розширюємо напрямки та посилюємо команду.

Дізнатися більше про Multicolor та наші бренди можна тут:

[instagram.com/multicolor_ua](https://www.instagram.com/multicolor_ua)

[tiktok.com/@multicolor_ua](https://www.tiktok.com/@multicolor_ua)

Наші ТМ:

Inebrya — [instagram.com/inebrya_ukraine](https://www.instagram.com/inebrya_ukraine)

Elgon — [instagram.com/elgon.ua](https://www.instagram.com/elgon.ua)

Nevitaly — [instagram.com/nevitaly_ukraine](https://www.instagram.com/nevitaly_ukraine)

Mood — [instagram.com/moodhair_ua](https://www.instagram.com/moodhair_ua)

Toujours — [instagram.com/toujours.ukraine](https://www.instagram.com/toujours.ukraine)

LINK.D — [instagram.com/linkd.ukraine](https://www.instagram.com/linkd.ukraine)

Urbandog — [instagram.com/urbandogua](https://www.instagram.com/urbandogua)

Зараз Multicolor перебуває на новому етапі розвитку, і ми шукаємо менеджера з продажу, який допоможе розвивати територію, залучати нових клієнтів, будувати довгострокові партнерські відносини та безпосередньо впливати на свій результат і дохід.

Територія роботи — Черкаси та область (Кам'янка, Сміла, Золотоноша, Городище, Корсунь-Шевченківський, Шпола, Чигирин, Драбів, Чорнобай-Оржиця, Канів).

Що ти будеш робити:

- Працювати з діючою клієнтською базою та розширювати її.
- Шукати нових клієнтів на своїй території.
- Проводити зустрічі та презентації продукції.

- Підбирати клієнтам рішення відповідно до їхніх потреб.
- Розвивати продажі та збільшувати обсяг замовлень.
- Регулярно відвідувати клієнтів на своїй території.
- Організовувати та супроводжувати майстер-класи й семінари для професіоналів.
- Контролювати оплату та дебіторську заборгованість.
- Виконувати план продажів та ключові показники результативності (KPI).
- Вести звітність у CRM.
- Стежити за ситуацією на ринку та активністю конкурентів і передавати інформацію керівнику.

Важливо: це активна польова робота — багато зустрічей, спілкування з клієнтами та регулярні поїздки територією. Ми шукаємо людину, якій комфортно бути в русі, самостійно планувати свій день і розвивати власну клієнтську базу.

Що ми пропонуємо:

- Стабільний дохід: фіксована ставка 20000 грн + бонуси + % від продажів — твій дохід напряду залежить від результату, тому є можливість його збільшувати разом із розвитком своєї клієнтської бази та території.
- Компенсуємо робочі поїздки — робота передбачає активне пересування містом та регіоном, тому ми компенсуємо проїзд.
- Навчання з першого дня — не обов'язково приходити експертом у професійній косметичці. Ми навчаємо продукту, брендам та специфіці роботи з професійними клієнтами. Ти також матимеш постійного куратора, який допомагатиме адаптуватися, розбирати складні ситуації та знаходити рішення.
- Професійний розвиток — оплачувані тренінги у відомих фахівців Beauty-індустрії, майстер-класи, семінари та робота з професійними брендами.
- Можливість професійного та кар'єрного зростання — ти не просто продаєш продукцію — ти розвиваєш свою територію, клієнтську базу та власний результат.
- Графік пн-пт, 9:00—18:00.
- Гнучкість у плануванні робочого дня.
- Корпоративні заходи та командні івенти.
- Приємний бонус: спеціальні знижки на продукцію для працівників.

Ми шукаємо людину, яка:

- Має досвід у продажах, на посаді торгового представника.
- Має власне авто та готова до активного пересування територією.
- Вміє вести переговори.
- Не боїться нових знайомств і холодного пошуку клієнтів.
- Вміє самостійно організувати свій робочий день.
- Орієнтована на результат та дохід.
- Відповідальна та чесна у роботі з клієнтами.
- Грамотно спілкується українською мовою.
- Готова розвиватися разом із компанією.

Якщо тобі подобається спілкуватися з людьми, бути в русі, самостійно впливати на свій результат і бачити фінансову віддачу від власної роботи — **будемо раді познайомитися!**

Телеграм: @HR_Multicolor

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 197-38-63

Контактна особа: ЛюдмилаHR_Multicolor

Сайт: <https://multicolor.ua/>

Адреса: Черкаси, Кам'янка, Сміла, Золотоноша, Городище, Корсунь-Шевченківський, Шпола, Чигирин, Драбів, Чорнобай-Оржиця, Канів