



Ваш надійний помічник

Менеджер по роботі з клієнтами, 15000 грн.

📍 Київ, 🕒 21 жовтня

Компанія: [Proffice](https://jobs.ua/company/id/1643495) (<https://jobs.ua/company/id/1643495>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Важливо: не бронюємо, віддалених працівників не розглядаємо.

Сервіс підбору офісів **Proffice** займається орендою і продажем комерційної нерухомості в Києві. Наші клієнти — підприємці, які шукають приміщення для свого бізнесу. Наша мета — забезпечити бізнес комфортним простором для зростання. Наш продукт — зекономлений час клієнта від ідеї про пошук приміщення до першого робочого дня в новому офісі.

Зараз ми активно зростаємо і потік клієнтів постійно збільшується. Поточний склад команди не встигає якісно опрацювати всі запити, тому ми в пошуках амбітного професіонала, який відчуває себе в продажах як «риба в воді» і прагне заробляти більше ринкової зарплатні.

Наші менеджери не займаються самостійною рекламою і пошуком приміщень в зовнішніх базах. Вони працюють тільки з вхідними зверненнями клієнтів та внутрішньою базою приміщень.

Цінуєте свою свободу, вмієте продавати та хочете самостійно впливати на свій дохід? Нам є про що поговорити.

Що ви будете робити:

- Працювати з клієнтськими запитами на підбір комерційної нерухомості;
- Виявляти потребу клієнта;
- Підбирати приміщення відповідно до виявленої потреби;
- Організовувати та проводити покази обраних приміщень для клієнта;
- Вести переговори для узгодження договорів і укладати угоди;
- Вести CRM-систему.

Ваше завдання — довести клієнта до угоди та отримати за це винагороду, яка заздалегідь погоджена. Кінцевим продуктом вашої роботи є підписана угода з задоволеним клієнтом, який готовий рекомендувати наш сервіс.

Ця робота вам підійде, якщо ви:

- Вмієте продавати. Ви розумієте, що продаж починається після першого «ні» клієнта та умієте з цим «ні» працювати;
- Відповідальна і вимоглива до себе людина.
- Знаєте, що таке якісний сервіс і вмієте його надавати. Навіть коли клієнт не правий — ви вмієте професійно врегулювати ситуацію;
- Прагнете до знань та швидко навчаєтесь новому. Наш навчальний курс не стане для вас випробуванням, ви зможете пройти його навіть швидше відведеного часу і засвоїти весь матеріал. А після проходження продовжите вдосконалювати свої знання і застосовувати їх на практиці;

Ми шукаємо не просто співробітника, ми шукаємо партнера. Якщо ви схильні до підприємництва, цінуєте свою свободу, вмієте продавати, розумієте цінність команди та хочете самостійно впливати на свій дохід, отримувати вище ринкової зарплатні — нам буде комфортно одне з одним. Якщо ви орієнтовані на ставку і хочете отримувати фіксований дохід, без

прив'язки до результату — ця робота вам не підійде.

Ми гарантуємо:

- % від укладених угод + щомісячні бонуси. Прогнозований дохід при виконанні мінімального плану від 25 000 грн, верхній поріг не обмежений;
- Затишний офіс в самому центрі Києва та повністю обладнане робоче місце;
- Кар'єрне та професійне зростання.

Контактна інформація

Контактна
особа: ТамараБаранова

Адреса: Київ, вул.
Еспланадна.20