Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, торговий представник (beauty), 40000 грн.

Дніпро, 11 листопада

Компанія: Multicolor (https://jobs.ua/company/id/1643184) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Краса та SPA-послуги

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Multicolor — дистриб'ютор професійної косметики для волосся з Італії. Компанія успішно працює на Beauty-ринку по всій Україні з 2015 року.

Наші клієнти — салони краси, перукарні, професійні магазини, інтернет-магазини, кінцеві споживачі. Ми допомагаємо професійним майстрам розвивати свій бізнес, а їхнім клієнтам — отримувати якісний догляд і відчувати себе особливими. Саме тому ми постійно розвиваємося самі, розширюємо напрямки та посилюємо команду.

Дізнатися більше про Multicolor та наші бренди можна тут:

instagram.com/multicolor_ua

tiktok.com/@multicolor_ua

Наші ТМ:

Inebrya — instagram.com/inebrya_ukraine

Elgon — instagram.com/elgon.ua

Nevitaly — instagram.com/nevitaly_ukraine

Mood — instagram.com/moodhair_ua

Toujours — instagram.com/toujours.ukraine

LINK.D — instagram.com/linkd.ukraine

Urbandog — instagram.com/urbandogua

Зараз **Multicolor** перебуває на новому етапі розвитку, і ми шукаємо **Торгових менеджерів**, які допоможуть нам розвивати територію, залучати нових клієнтів, будувати довгострокові партнерські відносини та безпосередньо впливати на свій результат і дохід.

Шукаємо торгового представника, який допоможе розвивати нашу клієнтську базу в Дніпрі.

Що ти будеш робити:

- Розвивати діючу клієнтську базу та активно залучати нових клієнтів.
- Шукати й залучати до співпраці салони краси, зокрема преміального сегмента, перукарні та професійних майстрів.
- Встановлювати контакт із власниками салонів та майстрами, проводити переговори й презентувати продукцію.
- Виявляти потреби клієнтів і підбирати рішення відповідно до їхніх запитів.
- Розвивати партнерські відносини з клієнтами та збільшувати обсяги продажів.

- Регулярно відвідувати торгові точки на закріпленій території.
- Організовувати та супроводжувати майстер-класи й семінари для професіоналів.
- Контролювати оплати та дебіторську заборгованість.
- Виконувати план продажів і ключові показники результативності (KPI).
- Вести звітність у CRM.
- Стежити за ситуацією на ринку та активністю конкурентів, передавати інформацію керівнику.

Важливо: це активна польова робота. Значна частина часу проходить на зустрічах із клієнтами та в поїздках містом. Потрібно самостійно планувати свій день, регулярно відвідувати торгові точки та активно працювати над залученням нових клієнтів.

Що ми пропонуємо:

- Заробіток: 40000–60000 грн (ставка + % від продажів + бонуси за нових клієнтів).
- Компенсуємо робочі поїздки — робота передбачає активне пересування містом та регіоном, тому ми компенсуємо проїзд.
- Навчання з першого дня — не обов'язково приходити експертом у професійній косметиці. Ми навчаємо продукту, брендам та специфіці роботи з професійними клієнтами. Ти також матимеш постійного куратора, який допомагатиме адаптуватися, розбирати складні ситуації та знаходити рішення.
- Професійний розвиток — оплачувані тренінги у відомих фахівців Beauty-індустрії, майстер-класи, семінари та робота з професійними брендами.
- Можливість професійного та кар'єрного зростання — ти не просто продаєш продукцію — ти розвиваєш свою територію, клієнтську базу та власний результат.

- Графік пн-пт, 9:00—18:00.
- Гнучкість у плануванні робочого дня.
- Корпоративні заходи та командні івенти.
- Приємний бонус: спеціальні знижки на продукцію для працівників.

Ми шукаємо людину, яка:

- Має досвід роботи торговим представником саме у Beauty-сфері — бажано з професійною косметикою для волосся.
- Має досвід активного пошуку та залучення нових клієнтів, а не лише роботи з готовою клієнтською базою.
- Розуміє специфіку роботи із салонами краси та професійними майстрами.
- Вміє знаходити спільну мову з різними клієнтами
- Впевнено проводить переговори, презентації та вміє зацікавити клієнта пропозицією.
- Не боїться холодного пошуку та встановлення нових контактів.
- Уміє самостійно організовувати робочий день і планувати маршрути.
- Орієнтована на результат, виконання планів і зростання доходу.
- Відповідальна, комунікабельна та готова до активної роботи на території.
- Грамотно спілкується українською мовою.

Якщо ти вже працював торговим представником у Beauty-сфері, знаєш, як знаходити нових клієнтів і будувати співпрацю із салонами краси, будемо раді познайомитися!

Телеграм @HR_Multicolor

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 197-38-63
Контактна особа:	Людмила
Сайт:	https://multicolor.ua/
Адреса:	Дніпро