Ваш надійний помічник

Sales Manager (Laba, Skvot, robot dreams)

Київ, 14 листопада

Компанія: Laba Group (https://jobs.ua/company/id/1643598) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Наука, освіта, переклади

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Мрієш про кар'єру в продажах і хочеш продавати продукт, який реально змінює життя?
Онлайн-освіта — це вибухова індустрія, що стрімко зростає у всьому світі. Ми — частина **Laba Group**, міжнародної EdTech-компанії, яка створює освітні проєкти у сферах бізнесу, IT та креативу. І зараз ми шукаємо Sales Manager'а, який/яка допоможе нашим клієнтам зробити крок назустріч новим можливостям — з «я ще думаю» до «беру!».
Наразі ми відкриваємо набір одразу для трьох брендів компанії:

- **Laba** — бізнес-школа нового покоління з курсами від експертів Google, Netflix, Deloitte;
- **Skvot** — школа для креативників, яка співпрацює з топами з реклами, медіа, кіно та мистецтва;
- **robot_dreams** — платформа для зростання в IT: Data Science, AI, ML, gamedev та інші технології.

Твої задачі:

- працювати з вхідними лідами — консультувати клієнтів, допомагати обрати курс під їхні цілі;
- розвивати відносини з наявною базою клієнтів, пропонувати релевантні продукти;
- занурюватися у теми курсів — від маркетингу, фінансів і дизайну до IT, ML та AI;
- вести CRM-систему (HubSpot) — вчасно оновлювати інформацію;
- комунікувати з клієнтами в месенджерах та поштою;
- виконувати план продажів і ставити нові рекорди разом з командою.

Ми точно спрацюємось, якщо ти:

- готовий (-а) працювати в офісі у Києві з 9:00 до 18:00;
- драйвишся від результату і хочеш багато заробляти;
- хочеш навчитися системним продажам і не боїшся скриптів;
- цікавишся онлайн-освітою, технологіями, бізнесом або креативом;
- легко вчишся, адаптуєшся і викладаєшся на 120%;
- класно спілкуєшся українською;
- маєш досвід у продажах або клієнтському сервісі — буде плюсом, але не обов'язково.

Що по грошах? ?

- Початок: новачки зазвичай стартують з 40 000+ грн/міс.
- Через 2–3 місяці — 80–90 000+ грн, а топові менеджери отримують 130 000–150 000+ грн/міс.
- Межі нема — усе залежить від тебе.

Що ми пропонуємо:

- менторство: керівник відділу продажів, тімлід, бізнес-тренер — твоя підтримка 24/7;
- доступ до всіх курсів Laba Group для тебе й твоїх рідних — після 4 місяців роботи;
- компенсація витрат на навчання, техніку, спорт, ментальне здоров'я;
- оплачувані лікарняні з першого дня;
- чітка мотиваційна система: бонуси, % від угод, призи за перші місця;
- кар'єрне зростання: 83% керівників у нас виросли з команди сейлзів;

- оплачувану відпустку через 6 місяців;
- і, звісно, дрім тім, яка завжди підтримає, навіть мемом ❤

Як проходить відбір:

1. Заявка (коротка форма з кількома питаннями)
2. Інтерв’ю з рекрутером
3. Інтерв’ю з Head of Sales Department
4. 5-денне стажування в офісі
5. Оффер — і ти з нами!

Зарядило? ⚡
Не гаймо часу — надсилай заявку.

Контактна інформація

Контактна особа:	Альона
Сайт:	https://laba.ua/